

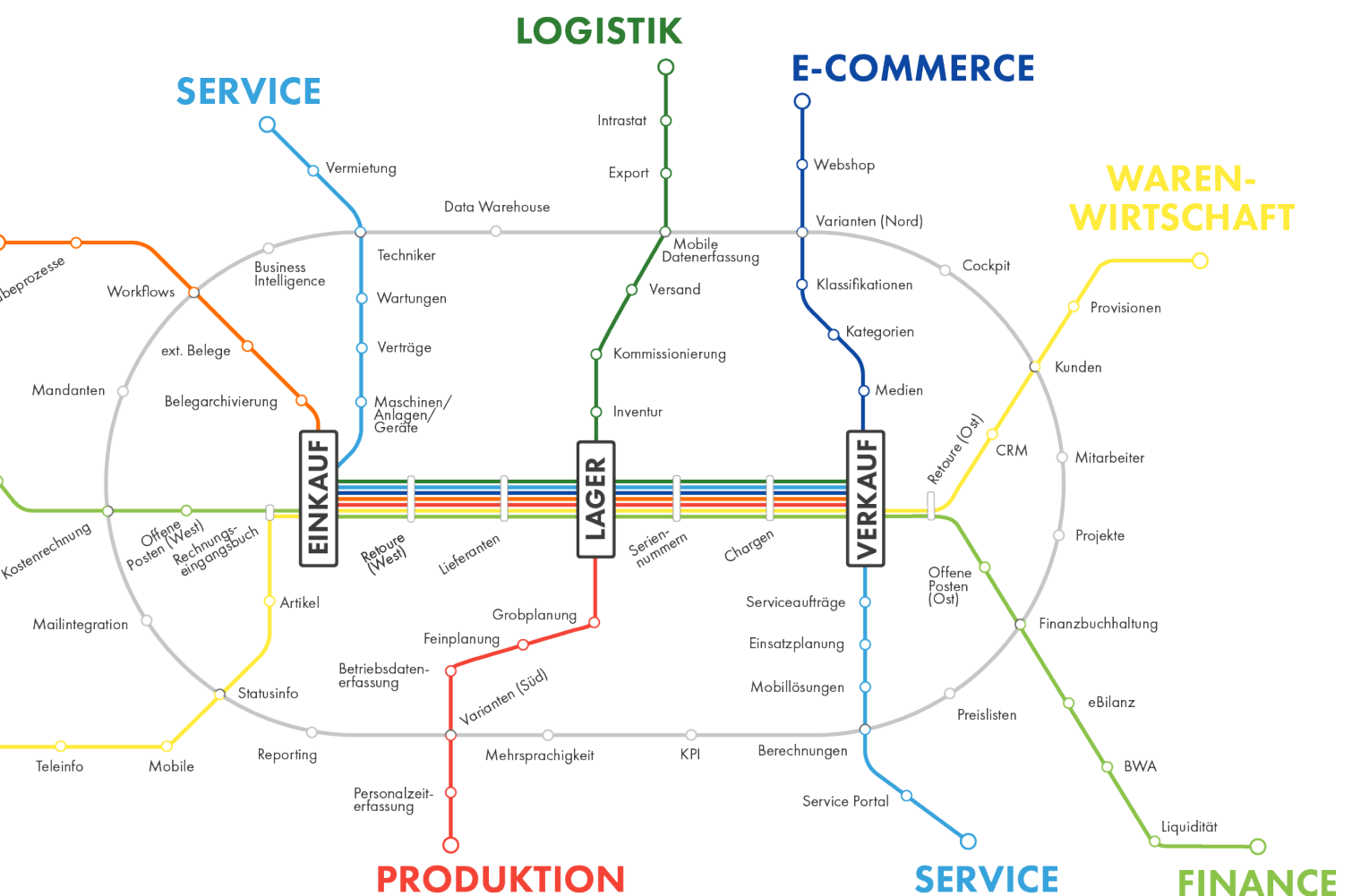


Modulübersicht eEvolution® ERP

Warenwirtschaft

Der Motor Ihres Unternehmens

eEvolution Modulübersicht



**Kontaktieren Sie uns noch heute für mehr Informationen
über maßgeschneiderte ERP-Lösungen für Ihr Unternehmen**

Ein individuell auf Ihr Unternehmen zugeschnittenes ERP optimiert Ihre
Geschäftsprozesse und verschafft Ihnen Wettbewerbsvorteile.

 info@eevolution.de

 +49 (0) 51 21–28 06 72

 www.eevolution.de

Inhalt

Allgemeine Informationen ERP	4
Adressdaten	7
Artikeldaten.....	9
Preislisten	11
Serien- und Chargennummern	12
Varianten	13
Einkauf	14
Materialentnahmeschein.....	16
Rechnungseingangsbuch.....	17
Verkauf	19
Retourenverwaltung und -management	21
Projektabrechnung	23
Provisionsabrechnung.....	24
Inventur	25
Intrastat	26
ERP-App.....	27
Teleinfo	28
Lieferantenbewertung	29
Dashboard	30

Allgemeine Informationen ERP

eEvolution: Eine bewährte Lösung, die mitwächst

Unternehmen verändern sich ständig. Bei einer Investition in eine Unternehmenssoftware ist es daher wichtig, sich für eine zukunftsfähige Lösung zu entscheiden. Mit eEvolution wählen Sie eine Lösung, die sich schon mehr als 25 Jahre in mehr als tausend Unternehmen bewährt hat und als moderne Lösung mit steigenden Anforderungen mitwächst.

Vorteile und Nutzen

Die gesamte eEvolution Software ist modular aufgebaut. Unsere Kunden können sich die tatsächlich benötigten Module wie in einem Baukasten zusammenstellen – und die Lösung bei wachsenden Anforderungen einfach erweitern. Das schafft Flexibilität und Sicherheit. Es werden nur so viele Lizenzen benötigt, wie Benutzer gleichzeitig mit der Lösung arbeiten, dieses Prinzip nennt man ‚Gleichzeitige-Benutzer‘ Prinzip (concurrent user). Wie oft Sie die Software im Unternehmen installieren, steht Ihnen frei. Das spart laufende Kosten. Die Software ist technologisch auf dem neuesten Stand der Technik und als offene Plattform konzipiert, in die sich bestehende Software oder Speziallösungen integrieren lassen. Sie basiert auf der .NET Architektur, wird agil weiterentwickelt und kann mit einem SQL Server oder der ORACLE Datenbank betrieben werden. Damit ist die Lösung skalierbar und kann bei Bedarf selbst höchste Anforderungen erfüllen.

Auswahl der wichtigsten Funktionen

Internationalisierung

Dank Mehrsprachigkeit kann der Benutzer beim Login entscheiden, welche Sprache seine Benutzer-

oberfläche (GUI) haben soll. Über ein Sprachkennzeichen bei den Adressen wird gesteuert, in welcher Sprache Belege gedruckt werden sollen.

Mandantenfähigkeit

Mit einer eEvolution Installation können bis zu 999 Mandanten, also voneinander unabhängige Organisationen, verwaltet werden. Sie lizenzieren nur das, was Sie benötigen und vereinen alle Tochterunternehmen kostengünstig im gleichen IT-System.

Prozessoptimierung

Die Standardprozesse von Unternehmen, wie beispielsweise Einkauf, Verkauf oder das Rechnungswesen, lassen sich mit eEvolution standardisieren und optimieren. Sofern gewünscht, lassen sich mit Zusatzmodulen für Produktion, Lager, Logistik oder Service und Erweiterungen für den Onlinehandel auch diese Aufgaben organisieren.

Branchenneutral einsetzbar

eEvolution ist branchenübergreifend im Einsatz und verfügt auch über vielfältige Besonderheiten, wie beispielsweise die Verwaltung von Chargen- und Seriennummern oder Mindesthaltbarkeitsdaten (MHD).

Die Software passt sich an den Benutzer an

Ein Highlight unserer Lösung ist die Möglichkeit, dass jeder Benutzer alle Eingabemasken durch den integrierten „Customizer“ – ohne Programmierkenntnisse – so anpassen kann, wie es seiner Aufgabe und individuellen Arbeitsweise am besten entgegenkommt. Es lassen sich Pflichtfelder definieren, Felder ein- und ausblenden, Tab-Reihenfolge definieren, An-

zeige- und Auswahlfenster frei definieren, Felder hinzufügen und sogar eine eigene Programmlogik hinter einzelne Felder legen. Jeder kann auch eine benutzerspezifische Menüleiste mit eigenen „Quick-Links“ belegen. Das kann Zeit sparen und die Produktivität erhöhen.

Suchzeiten reduzieren

Eine integrierte Suchmaschine beschleunigt die modulübergreifende und unternehmensweite Suche mit Suchbegriffen.

Weitere Funktionen

Automatisierung und Bedienungskomfort

Ein automatischer Versand von Belegen per E-Mail vereinfacht Routineaufgaben, beispielsweise lassen sich automatisch Rechnungen an vorgegebene Rechnungsadressen versenden. Weiterer Vorteil: Im Hintergrund werden diese Belege oder Dokumente automatisch archiviert. Mit Tastenkürzel und -kombinationen, mit Textbausteinen für Vorgänge und Stammdaten und mit Workflows können Sie Routineaufgaben zusätzlich optimieren. Benutzer können in allen Modulen eigene Suchanfragen festlegen und individuell oder global abspeichern, um schnell wiederkehrende Fragen beantworten zu können.

Outlook Integration

Ein- und ausgehende E-Mails werden zu allen Vorgängen und Ansprechpartnern automatisch am Kunden/Lieferanten in der Historie abgelegt. Alle Dateianhänge werden dabei ebenfalls verschlüsselt abgelegt. Termineinträge in eEvolution können als Termine oder Aufgaben nach Outlook übertragen werden.

Flexibilität und Komfort

Sie wollen Informationen schnell mal aufbereiten? Alle Auswertungen, Listen oder Suchergebnisse können per Mausklick nach Microsoft Excel exportiert werden. In eEvolution kann „List&Label“ als Formular- und Report-Designer genutzt werden: Damit können Sie Änderungen und Anpassungen an Listen, Auswertungen und Formularen in Eigenregie durchführen.

Optimierung durch eigene Anpassungen

Mit einem integrierten Scripting Editor kann jeder Kunde eigenen Programm-Code definieren und diesen in die Software integrieren. Er wird an festgelegte Punkte in der Software gekoppelt und daraufhin ausgeführt. Damit ist beispielsweise der Empfang von Daten aus externen Programmen oder Übergeben an Drittprodukte möglich. Besonderer Clou: Diese individuellen Scripting-Ergänzungen sind updatetfähig und müssen nach einem eEvolution Update nicht neu eingerichtet oder überarbeitet werden. Zur eEvolution Software wird zusätzlich immer eine detaillierte Datenbankdokumentation mitgeliefert.

Internationaler Handel

eEvolution ist mehrwährungsfähig, Kurse können manuell erfasst werden, tagesgenau oder als Durchschnittskurse verwendet werden und auch automatische Kursaktualisierungen auf Basis von Tages- und Durchschnittskursen der EZB sind möglich.

Onlinehandel

Die Kopplung des Shop-Systems „Shopware“ ist standardmäßig vorgesehen. Mit diesem Zusatzmodul ergänzen Sie die Unternehmenssoftware um einen Online-Shop oder umgekehrt.

Versandlösung

Für den Warenversand gibt es Anbindungen an unterschiedliche Frachtführer (GLS, DHL etc.). Die entsprechenden Vorgänge werden automatisch an die Versender übergeben und die zugehörige Trackingnummer des Dienstleisters wird an den Vorgängen gespeichert.

Datenqualität und Datenpflege

Für Adress- und Artikeldaten ist eine Dublettenprüfung integriert. Die Kriterien zur Erkennung von Dubletten können selbst definiert werden. Für alle Langtexte steht ein integrierter HTML-Editor zu Verfügung: Damit können Benutzer alle Texte und Erläuterungen optisch ansprechend bearbeiten.

Benutzerhilfe

Ein eigenes wikiERP für die eEvolution Software erlaubt dem Benutzer zu einzelnen Stichwörtern Hilfe und Lösungen zu erhalten. Zusätzlich bekommt der Benutzer über die <F1> Taste kontextsensitive Hilfe.

Das Hilfe-Menü kann individuell für das Unternehmen angepasst werden, um spezifische Hinweise und Vorgehensweisen zu einzelnen Arbeitsschritten zu integrieren.

Sicherheit und Compliance

Für jedes Modul können umfangreiche individuelle Benutzerrechte vergeben werden, damit vertrauliche Informationen den gewünschten Mitarbeiter-Gruppen oder einzelnen Benutzern vorbehalten bleiben. Sie können detailliert festlegen, wer Zugriff auf welche Informationen bekommen soll.

Datenaustausch und Offenheit

eEvolution bietet zahlreiche Daten-Im- und Export-Funktionen in unterschiedlichsten Formaten an. Vom einfachen Excel-Datenformat bis hin zum XML-Datenaustausch bringt eEvolution alle technischen Möglichkeiten bereits im Standardumfang der Software mit. Darüber hinaus können optionale Standard-Schnittstellen genutzt werden, wie beispielsweise eine DATEV-Schnittstelle, eine ATLAS-Schnittstelle zur Abwicklung der Zollpapiere, ZUGFeRD für elektronische Rechnungen oder die Übertragung an Fremdsysteme per EDI (electr. data inter- change).

Dokumentenmanagement

Eine Anbindung des DMS-Systems ELO an eEvolution ist als zusätzliches Modul erhältlich.

Adressdaten

Alle Interessenten, Kunden, Lieferanten und Mitarbeiter im Blick

Nicht Unternehmen, sondern Menschen machen Geschäfte. Daher gehören die Adressdaten von Interessenten, Kunden und Lieferanten zum wertvollsten Kapital eines Unternehmens. Mit dem Modul „Adressdaten“ verwalten Sie alle Kontaktdaten Ihrer Ansprechpartner und bekommen vielfältige Hilfe, um individuell auf Ihre Kontakte eingehen zu können – ohne die reibungslose Organisation Ihres Tagesgeschäftes zu vernachlässigen.

erfolgt automatisch eine Dublettenprüfung, um Kontakte nicht mehrfach anzulegen. Ferner können auch Touren- oder Gebietsinformationen abgelegt werden, die später für Tourenplanungen nützlich sind.

Vorteile und Nutzen

Die Adressdaten sind zentraler Dreh- und Angelpunkt für alle operativen Tätigkeiten in Unternehmen – und daher auch in eEvolution. An den Adressdaten werden alle kundenspezifischen Informationen, beispielsweise Zahlungsbedingungen, Kaufhistorie oder vertragliche Vereinbarungen, abgelegt. Sie erhalten dadurch an zentraler Stelle maximale Transparenz zu einem Kunden und können beim Kontakt spezifischer, schneller und individueller agieren.

Das eEvolution Modul ‚Adressdaten‘ ist ein wichtiges Hilfsmittel, um Interessenten, Kunden, Geschäftspartner oder Lieferanten individuell zu bedienen und alle spezifischen Informationen an einer Stelle zu sammeln.

Auswahl der Funktionen

360-Grad Kundeninformationen

Zu jedem Kunden können Sie weitere, abweichende Rechnungs- oder Lieferadressen, individuelle Zahlungsbedingungen, Lieferbedingungen, Versandbedingungen, kundenspezifische Versandkosten, Kreditlimits (Verwaltung und Überwachung), frei definierbare Sperrvermerke, Bankverbindungen und USt-IdNr. mit integrierter Plausibilitätsprüfung hinterlegen. Auch die sonst aufwändige SEPA-Mandatsverwaltung und die Verwaltung von Daten zur Kreditauskunft sind integriert. Bei Adressanlage

Kundengruppen bilden

Für Vertriebs- und Kundenbetreuung können Sie beliebige Kundengruppen festlegen und spezifische Nummernkreise für sie vergeben, beispielsweise um später Auswertungen zu Rentabilität oder nach anderen Kriterien durchzuführen. Jedem Adresseintrag können Sie frei definierbare Merkmale und Klassifikationen zuordnen und später nach ihnen suchen oder sie auswerten.

Kundenpflege

Ferner können Sie Kunden feste Ansprechpartner zuweisen oder sie einem übergeordneten Kunden zuweisen, was beispielsweise bei Filialstrukturen hilfreich sein kann. Auch Projekte können Kunden zugeordnet und überwacht werden. Ferner lassen sich pro Kunde Zielvereinbarungen oder Lizenzen verwalten. Auch Termine lassen sich für Adressen hinterlegen. Mitarbeiter können sich Terminlisten zur Bearbeitung ausgeben lassen. Auch die spezifische Freigabe für Sammelbeleg und die Rückstandsverwaltung ist möglich, um Kunden bestmöglich und angemessen zu bedienen.

Zentrale Kundenhistorie

Es lassen sich zu jedem Kunden manuell Historieeinträge anlegen, Dateien in beliebigen Formaten, Belege oder individuelle Kundenkataloge zuordnen. Bei Verwendung der eEvolution Finanzbuchhaltung werden aktuelle und historische offene Posten (OP) dargestellt, inklusive Rechnungsdaten, Valutadaten, aktuellem Mahnkennzeichen, Zahlungsbeträgen und weiteren wichtigen Informationen. Bei Einsatz des eEvolution „Service Managements“ werden die beim Kunden vorhandenen Inventare oder Geräte automatisch dargestellt – es kann direkt in Daten-

sätze verzweigt werden. Bei Nutzung der eEvolution Kostenrechnung lassen sich jeder Adresse Kostenkennzeichen zuordnen. Individuelle Ansprache: Um Kontakte in der richtigen Sprache anzusprechen, können adressspezifische Sprachkennzeichen für den Belegausdruck sowie spezifische Vor- und Nachtexte für alle Vorgänge an der Adresse hinterlegt werden. Alle Informationen können bei der Erstellung von Serienbriefen oder beim Versand von Serien-E-Mails an Lieferanten und Kunden verwendet werden.

Zusammenspiel mit anderen Modulen

Alle eEvolution Module nutzen die zentralen Adressinformationen. Bei einer Kopplung mit Shopware erfolgt die zentrale Datenpflege in eEvolution und es erfolgt ein automatischer Abgleich der Informationen. Webshop-spezifische Informationen, wie beispielsweise freigegebene Zahlarten oder Shop-Sperren, werden ebenfalls in eEvolution vermerkt und dem Webshop zum benötigten Zeitpunkt bereitgestellt. Doppelerfassungen und Widersprüchlichkeiten entfallen dadurch.

Artikeldaten

Zentraler Informationspool für alle Abteilungen

Der wichtigste Bestandteil ihrer Wertschöpfung dürften die Produkte sein, die Sie herstellen und handeln. Aus diesem Grund sollten Sie diesen Informationen besonderes Augenmerk schenken. Mit dem Modul „Artikeldaten“ sammeln, verwalten und pflegen Sie alle artikelbezogenen Informationen an zentraler Stelle. Alle Unternehmensbereiche können diese Informationen – im Verkauf, in Lager und Versand oder im Rechnungswesen – nutzen und profitieren von zentralen Artikeldaten.

Vorteile und Nutzen

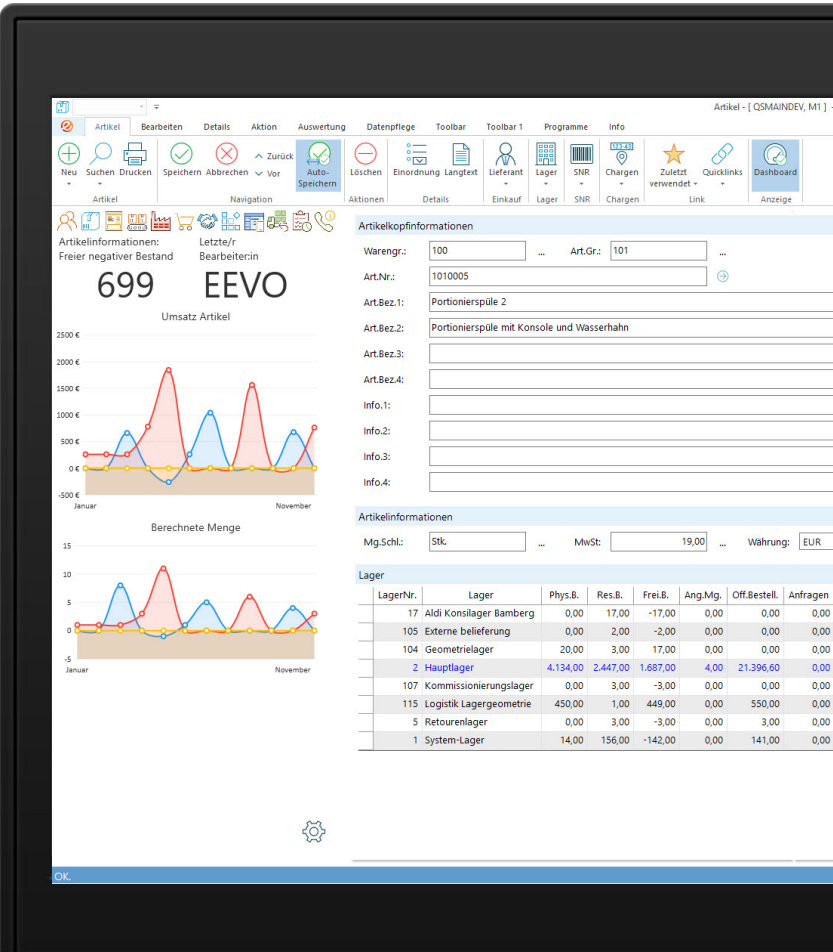
Die Artikeldaten gehören zu den wichtigsten Stammdaten eines Unternehmens und werden in fast allen Prozessen benötigt. Daher werden in eEvolution viele nützliche Informationen zu den Artikeldaten abgelegt, die später intelligent verwendet werden können. Beispielsweise lassen sich Preise ermitteln, Lagerorte bestimmen, Cross-Selling Produkte bestimmen oder Chargen nachverfolgen. Sie nutzen mit eEvolution eine Lösung, die Produktions- oder Handelsunternehmen praxisorientiert unterstützt.

Auswahl der Funktionen

Umfassende Stammdaten

Sie können numerisch oder alphanumerische Artikelnummern (bis zu 50 Stellen) und bei Menge und Preis bis zu 6 Nachkommastellen (pro Artikel einstellbar) verwalten. Ebenfalls pro Artikel sind Nachfolgeartikel, Alternativartikel, Naturalrabatte, Folgepositionen und Cross-Sellingfunktionen definierbar. Auch Materialzuschläge mit tagesaktuellen Rohstoffpreisen (Gold, Silber, Kupfer, ...) lassen sich pflegen. Pro

Artikel lassen sich auch Preis- und Gebindeeinheiten abbilden, beliebige Dokumente und Dateien in einer Artikelakte hinterlegen (z.B. QM-Zertifikate), Bilder ablegen, Lieferanten oder Hersteller zuordnen, sowie Intrastat-relevante Informationen speichern. Die Serien- und Chargenführung ist optional möglich. Bei Nutzung der eEvolution Kostenrechnung lassen sich auch Kosteninformationen ablegen.



Für Artikelbezeichnungen stehen acht Felder zur Verfügung, zusätzlich Langtextfelder für ausführliche Produktbeschreibungen, die mit einem HTML-Editor gepflegt werden können. Mehrsprachige Artikeltexte und -bezeichnungen sind von Haus aus vorgesehen.

Preise

Die Funktionen zur Preisfindung sind sehr flexibel und leistungsfähig. Es gibt vier Standard Verkaufspreise (VK) pro Artikel, Mengenstaffeln und Rabatte, sowie die automatische Aktualisierung von Preisinformationen aus dem Einkauf, eine Preishistorie zu jedem Artikel, Bewertungspreise aus der Inventurbewertung, sowie eine automatische Aktualisierung von Material- und Herstellkosten bei Produktionsartikeln. Für Handelsstücklisten kann ein Artikel als Stücklistenkopf definiert werden, dem man weitere Artikel als Set zuordnen kann. Für den Kundendienst lassen sich Austausch- und Reparaturpreise hinterlegen.

Produkt-Klassifikationen

Jedem Artikel lassen sich frei definierbare Merkmale und Klassifikationen zuordnen. Den Klassifikationen lassen sich freie Merkmalswerte zuweisen. Es kann nach ihnen gesucht werden und es können Auswertungen erstellt werden.

Lager

Pro Artikel kann festgelegt werden, ob eine Bestandsführung erfolgen soll, die Zuordnung beliebiger Läger zu einem Artikel ist möglich, ferner können automatische Lagerbestellungen ausgelöst werden.

Versand

Pro Artikel lassen sich auch Volumen, Gewicht und Verpackung, Embargo- und Zolkkennzeichen, Warennummern und verschiedene Verpackungseinheiten verwalten, um die Versandprozesse möglichst reibungslos zu gestalten.

Zusammenspiel mit anderen Modulen

Alle eEvolution Module nutzen die zentralen Artikelinformationen. Optional ist die Verwaltung und Konfiguration von Varianten (andere Formate, andere Farben oder Ausstattungen). Hier steht auch ein Generator zur Verfügung, mit dem sich Preise ermitteln, sowie Produktions- oder Konfigurationsaufträge erstellen lassen. Bei einer Kopplung mit Shopware erfolgt die zentrale Datenpflege der Artikeldaten, die im Shop verkauft werden, in eEvolution. Es erfolgt ein automatischer Abgleich der Informationen, beispielsweise zu Preisen, Streichpreisen, der Verfügbarkeit und auch aller Beschreibungen, Bilder, Audiodateien oder Videos, um nur einige Beispiele zu nennen. Doppelerfassungen und Widersprüchlichkeiten entfallen dadurch. Die Artikeldaten können mit einem Zusatzmodul zur automatischen Erstellung von Druckvorlagen für Produktkataloge oder Preislisten genutzt werden.

Das eEvolution Modul ‚Artikeldaten‘ sorgt unternehmensweit für umfassende Artikelinformationen und liefert von Haus aus Funktionen, die weit über den Standard hinausgehen.

Preislisten

Flexibilität bei der Preislistengestaltung in Verkauf und Einkauf

Im Vertriebsprozess werden kreative Preisabsprachen zur Absatzsteigerung entwickelt, beispielsweise Rabatte, Rückvergütungen oder Staffelpreise. Das macht die Ermittlung des jeweiligen Preises nicht immer einfach. Mit dem eEvolution-Modul „Preislisten“ verwalten Sie alle Preisinformationen und Absprachen, ermitteln kunden- und lieferantenindividuelle Preise für den Verkauf und den Einkauf.

Vorteile und Nutzen

Das eEvolution Modul „Preislisten“ verwaltet beliebig viele Preislisten für den Einkauf und Verkauf zentral. Damit behalten Sie den Überblick, steuern stichtagsbezogene Preis-änderungen und verfügen über eine hochflexible kundenspezifische Preisfindung. Und Sie können unterschiedlichste Rabattarten oder Rückvergütungen für Waren- und Artikelgruppen und Dienstleistungen berücksichtigen.

Auswahl der Funktionen

Beliebig viele Einkaufs(EK)- und Verkaufs(VK)-Preislisten können mit Gültigkeitszeiträumen und Prioritäten versehen werden, darüber hinaus lassen sich neue Preise und Preislisten im Vorfeld pflegen und zum Stichtag aktivieren, auslaufende Preise manuell oder zum Stichtag deaktivieren. Ein großer Vorteil ist die Zeitersparnis: Bei der Massendatenpflege lassen sich EK- oder VK-Preislisten über frei definierbare Formate importieren. Preislisten können pro Kunde oder Lieferant in Eigenwährung und in der jeweiligen Fremdwährung verwaltet werden. Die Preisfindung ist nach dem Bestpreisprinzip oder hierarchisch möglich. Mehrfache Rabatteinträge können additiv oder einzeln berücksichtigt werden.

Vielfältige Möglichkeiten zur Gestaltung von Preislisten im Verkauf

Schon bei den Standard VK-Preislisten können Sie sowohl kunden- oder kundengruppenspezifische Preise als auch Rabatte für Produkte, Produktgruppen, Projekte, Preisgruppen, Gültigkeitszeiträume und Mengenstaffeln angeben. Bei Erreichen eines bestimmten Auftrags- oder Umsatzwertes können Sie zusätzliche Rabatte gewähren und über eigene Preislisten verwalten. Das kann auch für Artikel- und/oder Warengruppen beschränkt werden. Zu dem eEvolution Modul „Preislisten“ zählen auch die Dimensionspreislisten: Dimensionsabhängige Artikelpreise, zum Beispiel für Konfektionierung oder Maßanfertigungen, können unter Berücksichtigung der individuellen Abmessungen des Produkts berechnet werden (Höhe, Breite, Tiefe). Mit Bonus- und Rückvergütungspreislisten verwalten und überwachen Sie prozentuale oder absolute Rückerstattungen an Kunden. Die Zeiträume sind frei definierbar und etwaige Ansprüche lassen sich tagesgenau ermitteln.

Hohe Flexibilität durch weitere Funktionen

Auch im Einkauf lassen sich lieferantenspezifische Preise, Rabatte für Produkte, Produktgruppen, Projekte, Zeiträume und Mengenstaffeln verwalten. Generell können Sie Rabatte in Prozent oder absolut angeben und jeden Preislisteneintrag mit Gültigkeitszeiträumen versehen. Die Preisfindung kann mittels frei definierter Merkmale aus der Klassifikation im Artikelstamm erfolgen. Für spezifische Vereinbarungen zu Dienstleistungen und Ersatzteilen im Service Management verwalten Sie separate Service--Preislisten. Und für jeden Kunden können Sie individuelle Preislisten drucken und versenden.

Serien- und Chargennummern

Serien- und Chargennummern für lückenlose Rückverfolgbarkeit

Produkte werden aus mehreren Gründen mit Serien- oder Chargennummer versehen: zur Erfüllung der Produktkennzeichnungspflicht, gesetzlicher Bestimmungen wie beispielsweise in der Nahrungsmittel- oder Pharmaindustrie oder zum Zweck des Qualitätsmanagements. Das eEvolution-Modul „Serien- & Chargennummern“ übernimmt die Seriennummernverwaltung, dokumentiert Herstellungs- oder Verfallsdatum und ermöglicht die Rückverfolgung.

Vorteile und Nutzen

Die Verwaltung und Dokumentation von Serien- und Chargennummern sollte in der Unternehmenssoftware erfolgen, denn entlang der Wertschöpfungskette (Einkauf, Produktion, Lager und Service) werden diese Identifikationsmerkmale erzeugt, benötigt oder verarbeitet. Diese Arbeit geschieht im Hintergrund, ohne Mehraufwände zu erzeugen. Ist eine Rückverfolgung gewünscht, ermitteln Sie auf Knopfdruck betroffene Serien oder Chargen und verfügen zudem über eine lückenlose Historie.

Auswahl der Funktionen

Artikel können in der Unternehmenssoftware mit Serien- oder Chargennummer geführt werden. Die entsprechenden Merkmale werden dann für alle Vorgänge mit diesem Artikel verpflichtend und sorgen automatisch für eine lückenlose Dokumentation.

Es können Eigen- und Fremdchargennummern verwaltet werden, beispielsweise für selbst hergestellte Produkte und für Handelsware.

Mittels Chargenverwaltung ist eine Dokumentation von Herstellungs- und Verfallsdaten möglich. Die Rückverfolgung von Serien-

Die Verwendung von Serien- und Chargennummern geschieht automatisch im Hintergrund. Das entlastet die Sachbearbeiter: Sie müssen sich um nichts kümmern.

und Chargennummern und eine vollständige Serien- und Chargennummern-Historie sind gewährleistet.

Weitere wichtige Funktionen

Die Chargen- und Seriennummernvergabe kann automatisch oder manuell erfolgen. Für Aufträge lassen sich gezielt Chargen auswählen und reservieren und Sie können festlegen, ob Chargen geteilt oder nicht geteilt werden dürfen. Bei der Inventur kann eine Lagerbewertung pro Seriennummer oder Charge erfolgen.

Zusammenspiel mit anderen Modulen

Sämtliche vergebene Serien- und Chargennummern wirken sich auf weitere Module aus, in denen mit Artikeln gearbeitet wird. Dies kann beispielsweise der Einkauf, die Produktion, das Lager und der Service sein, sodass sich auch aus diesen Modulen anhand der Nummern Rückschlüsse zum jeweiligen Artikel ziehen lassen.

Varianten

Produktvarianten automatisiert und kostengünstig verwalten

Kunden lieben Produktvarianten, weil sie ihre individuellen Bedürfnisse noch besser treffen. Anbieter müssen darauf achten, dass der Verwaltungsaufwand für die Varianten nicht zum Kostenfaktor wird. Das eEvolution-Modul „Varianten“ ermöglicht die einfache Anlage, Datenpflege und Verwaltung von Produktvarianten und schafft Transparenz zu Preisen und Verfügbarkeit im Vertrieb und Lager.

Vorteile und Nutzen

Die Verwaltung von Produktvarianten wird automatisiert, wodurch der Zeitaufwand signifikant reduziert wird. Trotz größerer Produktpalette und nahezu unbegrenzten Möglichkeiten der Variantenvielfalt dürften Ihre Verwaltungskosten nicht steigen.

Auswahl der Funktionen

Variantenartikel werden unter Berücksichtigung ihrer Variantenangaben (z.B. Größe oder Länge) und Ausprägungen (z.B. Farbe) automatisch generiert. Sämtliche Kombinationsmöglichkeiten werden erzeugt, was den Arbeitsaufwand deutlich reduziert. Unternehmensweit können Sie in allen Vorgängen nach Varianten filtern und selektieren, da jede Artikelvariante ein Variantenkennzeichen besitzt. Beispielsweise ermitteln Sie so den Lagerbestand und die Verfügbarkeit pro Variante. Zusätzlich bekommen Sie bei der Artikelauswahl alternative Varianten in der Übersicht angezeigt. Das Variantenhandling wird erheblich vereinfacht.

Weitere wichtige Funktionen

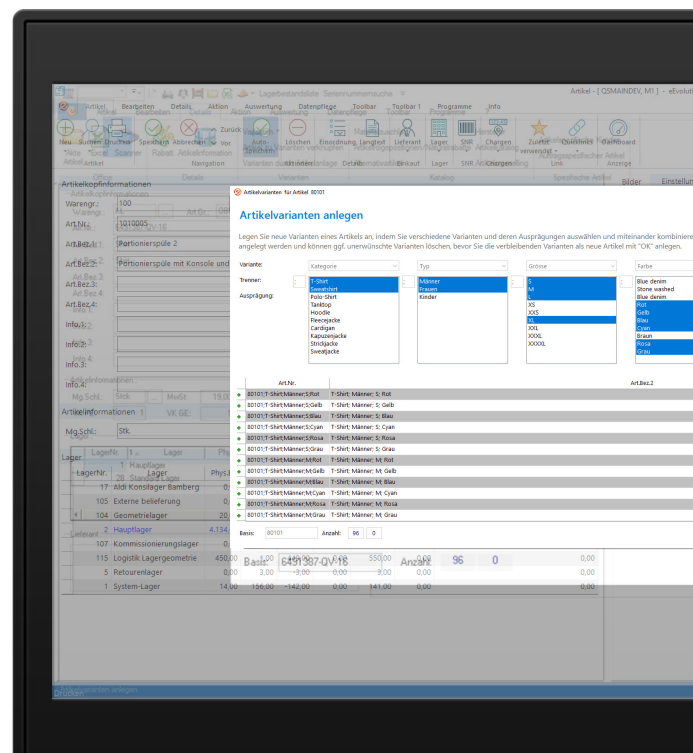
Nachträglich angelegte Artikel können einer Variantengruppe zugeordnet werden, nicht mehr benötigte Varianten lassen sich entfernen. Die Eigenschaften

jeder einzelnen Variante eines Artikels lassen sich bei Bedarf individuell und manuell anpassen. Jede Variante wird – wenn es nötig ist – individualisiert und wo es möglich ist, allgemeingültig betrachtet.

Zusammenspiel mit anderen Modulen

Die Berücksichtigung von Varianten ist insbesondere im Einkauf, Verkauf und im Lager, sowie bei der Artikel-Stammdatenpflege wichtig.

Der Zeit- und Arbeitsaufwand für die Anlage und Datenpflege von Produktvarianten lässt sich erheblich reduzieren. Varianten lassen sich einfach verkaufen und verwalten.



Einkauf

Von der Lieferantenanfrage bis zum Wareneingang

Die Beschaffung von Materialien und Dienstleistungen muss beim passenden Lieferanten, zum richtigen Zeitpunkt und möglichst reibungslos erfolgen. Mit dem eEvolution-Modul „Einkauf“ haben Sie den gesamten Prozess von der Lieferantenanfrage bis hin zum Wareneingang im Griff und binden die beteiligten Abteilungen ein. Sie können typische Bestellvorgänge automatisieren und optimieren und den Eingang der Warenlieferung überwachen.

Vorteile und Nutzen

Da jedes Unternehmen Einkaufsprozesse und Bestellvorgänge elegant abwickeln muss, gehört das eEvolution-Modul „Einkauf“, wie andere grundlegende Funktionen, zur Basis. Bestellvorschläge können manuell in allen Unternehmensbereichen oder automatisch vom System generiert werden, zum Beispiel auftragsbezogen oder aufgrund von Mindest- oder Meldebeständen. Zudem lassen sich Rahmenaufträge und die zugehörigen Abrufe organisieren. Alle Bestellvorschläge werden automatisch im Einkaufswesen abgelegt, um dort Einzel- oder Sammelbestellungen auszulösen – hierbei wird der Einkäufer systemseitig unterstützt. Am Wareneingang erfolgen die Überwachung von Teil- und Komplettlieferungen, die Rückstandsverwaltung und das Mahnwesen, um sicherzustellen, dass alle Lieferungen bis zum benötigten Zeitpunkt eingetroffen sind. Schließlich werden rechnungs- und zahlungsrelevante Informationen an das Rechnungswesen weitergegeben.

Auswahl der Funktionen

Mit Produkt- und Preisanfragen bei Lieferanten lassen sich die Bezugsquellen und Preisinformationen auf einfache Weise aktualisieren. Neben der

Ausführung von Bestellungen aus den manuell oder automatisch erzeugten Bestellvorschlägen oder Rahmenabrufen zu Mengen- oder Wertvereinbarungen, lassen sich auch Streckengeschäfte mit Übergabe der Kunden-Lieferadresse organisieren. Bestellungen sind flexibel ausführbar, beispielsweise in abweichenden Preis- oder Gebindeeinheiten oder mit lieferantenspezifischen Artikelnummern oder Artikelbezeichnungen. Stornierungen können gleichermaßen einfach ausgeführt werden. Sie erhalten Bestellübersichten pro Lieferant oder pro Artikel. Durch eine Verwaltung von vereinbarten Lieferterminen oder zugesagtem Lieferdatum pro Bestellung und Bestellposition erhöht sich zusätzlich die Transparenz: Sie bekommen einen Überblick über bestellte Ware, den Bestellstatus, avisierte Liefermengen, erhaltene Teillieferungen, Rückstände oder Über- und Unterlieferungen. Da alle Informationen verknüpfbar sind, organisieren Sie ein automatisiertes Mahnwesen in Richtung Ihrer Lieferanten. Die automatische Übergabe von Informationen über Wareneingänge an das Rechnungseingangsbuch sorgt für die reibungslose Abwicklung. Da Kostendaten am Bestellvorgang abgelegt und in die Kostenrechnung übergeben werden, ist eine direkte Zuordnung zu einer Kostenstelle, einem Sachkonto oder einem Auftrag möglich. Durch eine definierbare Logik können Sie gezielt festlegen, wie die Kostenvererbung erfolgen soll.

Weitere wichtige Funktionen

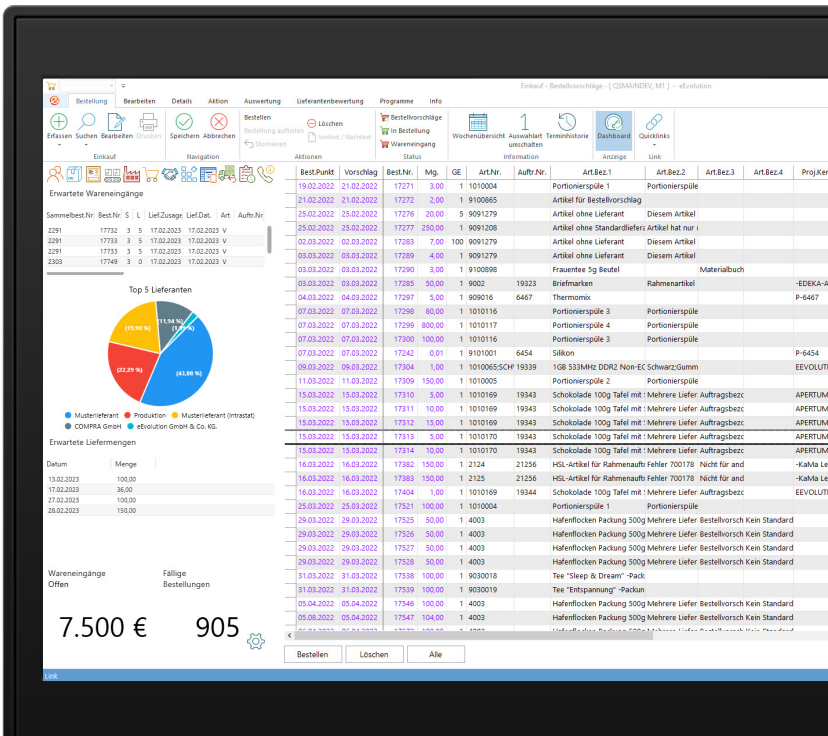
Mitarbeitern können maximale Bestellwerte zugewiesen werden, bis zu denen sie ohne weitere Freigabe Bestellungen – beispielsweise für Verbrauchsmaterial – initiieren dürfen. Bestellungen lassen sich mit Textbausteinen oder freien Vor- und Nachtexten individualisieren. Das Tagesgeschäft

lässt sich mit vielen pfiffigen Hilfsmitteln, beispielsweise mit Lieferübersichten nach KW und frei definierten Zeiträumen, einem Wareneingangsbuch und der Verwaltung von Eingangslieferscheinnummern und -rechnungsnummern vereinfachen. Aus dem Preislistenmodul können lieferantenspezifische EK-Preislisten übernommen werden. Bei einer Artikel-Lieferantenzuordnung lassen sich neue Lieferanten- und Lieferantenstaffelpreise automatisch aktualisieren. Auch die Serien- und Chargenverwaltung ist vollständig integriert, eine Differenzierung nach Eigen- und Fremddchargen ist möglich. Lager können bereits bei Bestellung oder beim Wareneingang festgelegt und frei zugeordnet werden.

Zusammenspiel mit anderen Modulen

Der Einkauf hat vielfältige Berührungspunkte im Unternehmen, er pflegt Teile der Stammdaten zu Lieferanten und Artikeln. Zahlreiche intelligente Verknüpfungen in die Serien- und Chargenverwaltung, die Artikeldaten, ins Lager, in die Finanzbuchhaltung, den Verkauf und andere Unternehmensbereiche, sollen das Tagesgeschäft und Routineaufgaben automatisieren und vereinfachen.

Routineaufgaben im Einkauf werden mit eEvolution verbessert und beschleunigt. Die Automatisierung entlastet die Mitarbeiter im Tagesgeschäft und führt zu reibungslosen Einkaufsprozessen.



Materialentnahmeschein

Barverkäufe und Materialentnahmen ordnungsgemäß verbuchen

Barverkäufe an Kunden oder Mitarbeiter zählen zu den Materialentnahmen, die oft ohne vorherige Verkaufsaufträge durchgeführt werden sollen und dennoch in der Unternehmenssoftware dokumentiert werden müssen. Mit dem eEvolution Modul Materialentnahmeschein können Sie diese Entnahmen transparent halten und gleichzeitig eine ordnungsgemäße Verbuchung sicherstellen.

Vorteile und Nutzen

Kunden- und Mitarbeiterentnahmen lassen sich einfach und schnell durchführen und können über eigene Nummernkreise jederzeit nachverfolgt werden. In Verbindung mit dem Preislistenmodul lassen sich Mitarbeiterverkäufe auch mit günstigeren Preisen berechnen. Mit dem Modul können Sie außerdem interne Firmenentnahmen für Messen oder sonstige Zwecke dokumentieren und nachvollziehen.

Auswahl der Funktionen

Mit dem eEvolution Modul „Materialentnahmeschein“ sind einfache Materialentnahmen möglich, beispielsweise für Barverkäufe an Kunden, Mitarbeiterverkäufe und interne Entnahmen (für Messen, Ausstellungen, Muster) – und das jeweils ohne bestehende Verkaufsaufträge. Darüber hinaus sind auch kunden- oder mitarbeiterspezifische Lagerumbuchungen umsetzbar sowie eine Erzeugung von Warenbestandsbuchungen und eine Übergabe an die Finanzbuchhaltung und an die Kostenrechnung.

Weitere wichtige Funktionen

Eigene Nummernkreise für Materialentnahmen erhöhen die Transparenz: Kunden- und Mitarbeiterentnahmen können nachverfolgt werden. Entnahmen an das Versandmodul sind bei Versandauftrag möglich, wenn ein Versand erfolgen soll.

Wenn Kunden Waren abholen oder Mitarbeiter Produkte kaufen, ist unbürokratisches und transparentes Arbeiten wichtig. Das Modul ‚Materialentnahmeschein‘ stellt die ordnungsgemäße Verbuchung sicher.

Rechnungseingangsbuch

Vereinfachter Abgleich von Wareneingängen und Rechnungen

Die Prüfung von eingehenden Rechnungen ist nicht nur Fleißaufgabe, sondern ohne Softwareunterstützung auch fehleranfällig. Mit dem eEvolution Modul „Rechnungseingangsbuch“ können Sie den Bearbeitungsprozess von Lieferantenrechnungen optimieren, indem Eingangsrechnungen mit allen Wareneingängen abgeglichen und die gesammelten Rechnungen an die Finanzbuchhaltung übergeben und automatisch gebucht werden.

Vorteile und Nutzen

Rechnungseingänge lassen sich mit den Wareneingängen abgleichen, ohne den sonst üblichen hohen organisatorischen Aufwand. Zusätzlich erfolgt eine automatische Aktualisierung der Einstandspreise – unter anderem für die spätere Bewertung der Lagerwerte und Kalkulationen eine wichtige Funktion. Darüber hinaus ist auch eine digitalisierte und automatisierte Rechnungsverarbeitung möglich.

Auswahl der Funktionen

Rechnungen ohne vorherige Bestellung können manuell erfasst werden, wenn vorher ein Wareneingang erfolgt ist. Die Bestellpreise und -mengen werden mit den Rechnungspreisen und Liefermengen verglichen, mehrere Lieferungen werden zu einer Eingangsrechnung zusammengefasst. Für eine Rechnung können Bezugsnebenkosten erfasst und mengen- oder wertmäßig auf die gelieferten Positionen verteilt werden. Im Artikelstamm erfolgen eine automatische Aktualisierung der Einstandspreise und eine Aktualisierung der Preishistorie, dabei werden Sonderpreise und Preisstaffeln bei der Preisrückschreibung berücksichtigt. Digitale Rechnungen im ZUGFeRD Format können direkt ins Rechnungseingangsbuch eingelesen werden. Dann entfällt die

manuelle Erfassung von Rechnungsinformationen.

Weitere wichtige Funktionen

Außerdem können Sie das eEvolution Modul Rechnungseingangsbuch nutzen, um Rechnungen Liefer scheinen zuzuordnen, Rechnungsbeträge zu kontrollieren und manuelle Rechnungen und Gutschriften zu erfassen. Eine weitere wichtige Funktion ist der Storno von Eingangsrechnungen und die Archivierung der Eingangsrechnungen. Das eEvolution Modul Rechnungseingangsbuch bietet darüber hinaus eine Kostendatenhinterlegung für Kostenrechnung mit Vererbungsmodalitäten sowie Warenbestandsbuchungen mit automatischer Kontenermittlung durch die Erlös- und Aufwandskontensteuerung. Daneben können Sie Rechnungen als Stapelübergabe in die Finanzbuchhaltung geben – mit automatischer Buchung und inklusive der Erstellung der Lieferanten-OP.

Zusammenspiel mit anderen Modulen

Das eEvolution Modul „Rechnungseingangsbuch“ optimiert das Zusammenspiel von Einkauf, Finanzbuchhaltung und Produktion und hält die Einstandspreise für Artikel aktuell.

Unternehmen, die auf Nutzung des Rechnungseingangsbuches verzichten, lassen eine einfache – aber wirkungsvolle – Optimierungsmöglichkeit ungenutzt.

Verkauf

Mehr Vertriebserfolg und effiziente Auftragsabwicklung mit eEvolution

Der Vertrieb hat eine der erfolgsentscheidenden Schlüsselfunktionen im Unternehmen. Kundenbeziehungen zu verbessern und die Vertriebschancen zu erhöhen sind zeitaufwendige und wichtige Aufgaben. Wer bei den notwendigen Verwaltungsaufgaben effizient arbeitet, kann die gesparte Zeit hier nutzen. Zudem ist der Wettbewerbsdruck in vielen Branchen sehr hoch: Angebote müssen sicher kalkuliert und in kurzer Zeit erstellt werden können. Die Auftragsabwicklung muss reibungslos funktionieren. eEvolution kann Ihnen helfen, den Informationsfluss in Ihrem Unternehmen zu verbessern, das Zusammenspiel von Innendienst und Vertrieb zu vereinfachen und die jeweiligen Bearbeitungsschritte zu synchronisieren.

Vorteile und Nutzen

Durch den Einsatz von eEvolution werden Ihre Vertriebsmitarbeiter in allen Phasen des Vertriebsprozesses unterstützt – bei der Verwaltung der Interessenten und Kunden, bei Kampagnen, bei der Angebotserstellung, deren Nachverfolgung und bei der Zielerreichung. Alle Routineaufgaben der Auftragsbearbeitung wie Angebote, Aufträge, Lieferscheine, Rechnungen, Gutschriften und Storno lassen sich mit eEvolution standardisieren und vereinfachen. Durch viele nützliche Funktionen, die weit über den Standard hinausgehen, können Groß- und Einzelhandelsunternehmen zusätzlich entlastet und interne Bearbeitungszeiten drastisch reduzieren werden.

Auswahl der Funktionen

Die häufig zeitraubenden Verwaltungsaufgaben lassen sich durch eine durchgängige Systematik vereinfachen: In der Interessentenverwaltung kön-

nen Sie Termin- oder Vertriebsaktionen anlegen, diese hocheffizient durchführen und transparent nachverfolgen. Die Vertriebsverantwortlichen bekommen den Ablauf von Bindefristen für Angebote signalisiert und können sich zusätzlich individuelle Wiedervorlagen anlegen. Den eigenen Vertriebs-erfolg behalten Sie mittels Zielvereinbarungen für Kunden, Angebotswahrscheinlichkeiten und durch viele weitere Auswertungsmöglichkeiten im Blick. Ihre Kunden können aus Rahmenaufträgen mit Wert- und Mengenrahmen freie oder terminierte Abrufaufträge durchführen. Bei Streckengeschäften oder Konsignationslagern koordiniert eEvolution die finanztechnischen und logistischen Prozesse. Bei Retouren lassen sich die üblicherweise hohen Prozesskosten durch eine einfache Erfassung und eine bessere Abwicklung reduzieren. Zu Kunden und Aufträgen können Sie automatisch Rückstände verwalten und dann schnellstmöglich nachliefern. Bei der Rechnungsstellung bietet Ihnen eEvolution eine hohe Flexibilität durch fixe, pauschale und variable Abschlagsrechnungen, Sammelrechnungen oder durch besondere Zahlungsmodalitäten im Projektgeschäft.

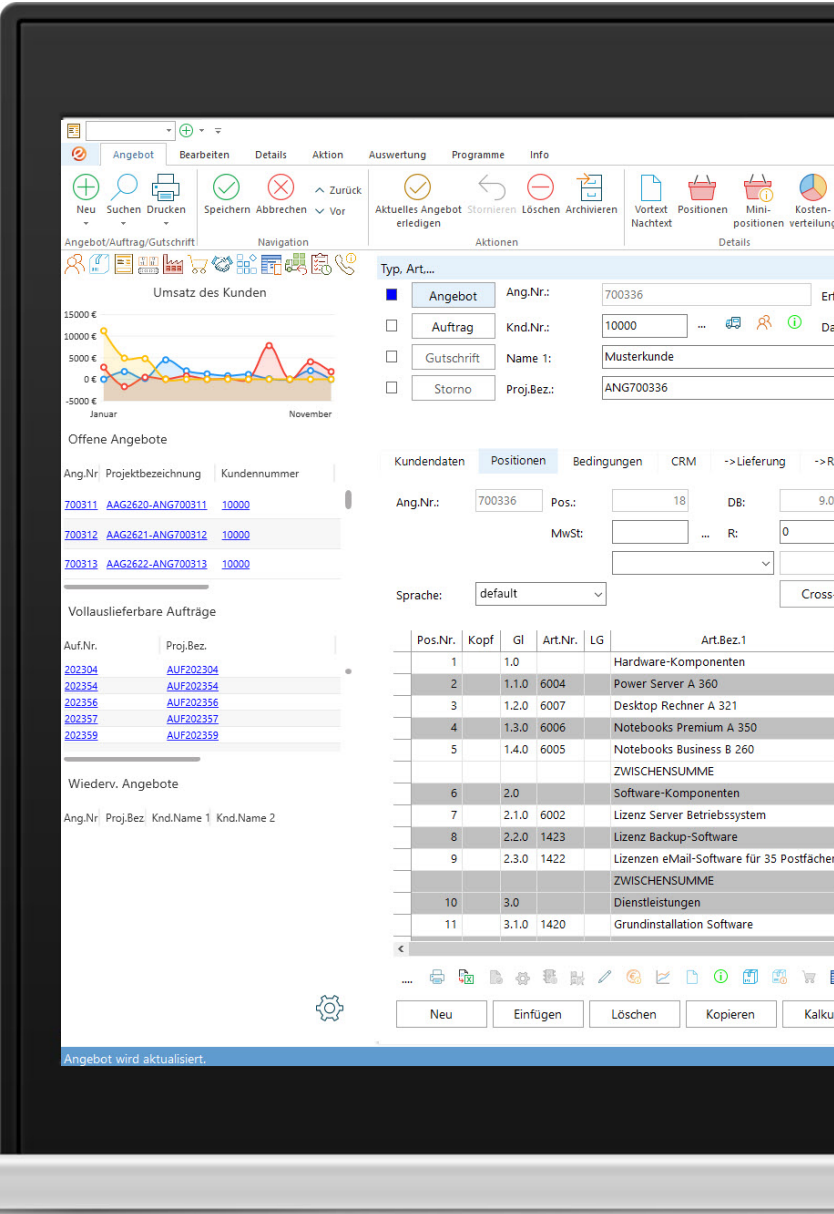
Weitere nützliche Funktionen

Bei umfangreichen Angeboten hilft eine automatische Versionsverwaltung, damit Sie den Überblick behalten und die Möglichkeit haben, die Angebotsüberarbeitung zu verbessern. Alle Angebote werden archiviert, sodass auch beim Wechsel der vertrieblichen Ansprechpartner die gesamte Historie gesichert wird. Mit kundenspezifischen Artikelbezeichnungen können Sie individuelle Anforderungen von wichtigen Kunden abdecken. Durch eine integrierte kundenspezifische Kreditauskunft beugen Sie außerdem Zahlungsausfällen vor. Pro-

visionsabrechnungen lassen sich automatisieren und alle Verkaufsvorgänge sind auch nach Jahren noch problemlos nachvollziehbar. Für alle Vorgänge können Sie Wiedervorlagetermine anlegen und außerdem die Kundenzufriedenheit verbessern: Individuelle Kundenwünsche lassen sich durch besondere Lieferbedingungen, Wunschtermine und durch eine Berücksichtigung bestätigter Liefertermine noch besser erfüllen.

Zusammenspiel mit anderen Modulen

An vielen Stellen automatisiert eEvolution Abläufe innerhalb der Abteilung oder auch unternehmensweit, die sonst manuell getätigt werden müssten. Dadurch können Aufträge schneller weiterbearbeitet werden und die Durchlaufzeiten im Unternehmen verkürzen sich. Einige Beispiele sind die Initiierung von Kommissionierungen, die automatische Generierung von Bestell- und Produktionsvorschlägen nach Abverkäufen, die individuelle Preisfindung durch Hinterlegung von Preisvereinbarungen, die Erstellung von Intrastat-Meldungen oder die Übergabe von Rechnungen an die Finanzbuchhaltung. Auch Seriennummern, Chargennummern und Lagerplätze lassen sich direkt über einen Auftrag vergeben. Eine integrierte Projektverwaltung, sorgt dafür, dass Projektleistungen Aufträgen, Angeboten, Gutschriften oder Auftragspositionen zugeordnet werden können. Nutzt man mobile Lösungen im Vertrieb oder ein CRM (Customer-Relationship-Management-System), werden Vertriebschancen auf Knopfdruck zu Angeboten – auch von unterwegs.



Retourenverwaltung und -management

Retourenmanagement mit Lieferanten und Kunden

Auf Retouren von Kunden oder an Lieferanten würden die meisten gerne verzichten – besonders im Onlinehandel. Umso wichtiger ist, dass Ihre Retourenprozesse möglichst reibungslos, optimiert und kostengünstig sind. Mit dem eEvolution-Modul „Retouren-Management“ behalten Sie ohne großen Zusatzaufwand den Überblick zum jeweiligen Status einer Rücksendung, können deren Ursachen analysieren und sind auch bei Inventur und Buchführung auf der sicheren Seite.

Vorteile und Nutzen

Ihre Unternehmenssoftware verwaltet an zentraler Stelle die Informationen zu allen Kunden- und Lieferanten-Retouren und standardisiert, unterstützt und dokumentiert alle damit zusammenhängenden Abläufe. Vorteile gegenüber einer manuellen Erfassung sind die Zeitersparnis bei der Erstellung und die Aktualität der Informationen.

Alle Mitarbeiter sind mit eEvolution jederzeit zum Status einer Rücksendung aussagefähig und können alle offenen Retouren einsehen. Durch Nutzung dieses Moduls vervollständigen Sie automatisiert die Artikelhistorie, sofern genutzt auch die Serien- und Chargenhistorie, und halten sie konsistent. Aufschlussreich dürften in allen Fällen die Auswertungsmöglichkeiten von Retouren nach ‚Gründen‘ und ‚Fehlern‘ sein.

Auch betriebswirtschaftlich erhöhen Sie die Transparenz, denn bei einer Inventur sind die Retouren in den richtigen Lägern und auch in der Finanzbuchhaltung und Kostenrechnung sind sie automatisch richtig verbucht.

Auswahl der Funktionen

Alle mit Retouren verbundenen Vorgänge werden verwaltet und abgewickelt, hierbei werden auch Mischformen unterstützt, wenn Sie Kunden-Retouren erfassen und diese an Lieferanten zur Reparatur weitersenden.

Die Kommunikation in den standardisierten Prozessen lässt sich durch optionale Felder bis auf die Positionsebene individualisieren. Sie können interne und externe Rücksende-, Retouren-/RMA-Nummern verwalten, offene Vorgänge überwachen oder das Mahnwesen durchführen. Dabei lassen sich auch Serien- und Chargennummern und aus Verkaufs- und Einkaufsvorgängen Gewährleistungs- oder Garantieansprüche berücksichtigen.

Zu einzelnen Retouren bzw. Retouren-Positionen lassen sich Verpackungsinformationen, Versandinformationen und Versandkosten bearbeiten und verwalten. Die Kundenwünsche lassen sich pro Position vermerken. Auch die Verschrottung irreparabler Artikel ist über ein eigenes Schrottlager nachvollziehbar möglich. Während der Bearbeitung lassen sich normierte Retourengründe zuweisen. Zu jeder Retouren-Position können etwaige Beistellteile, also beispielsweise Akku, Tasche, Netzteil eines rückgesendeten Notebooks, mitverwaltet werden. Zwecks Dokumentation lassen sich beliebige Dokumente mit dem Retourenvorgang verknüpfen. Etwaige Kostendaten für die Kostenrechnung können automatisch vererbt oder manuell gesteuert werden.

Zur Erhöhung der betriebswirtschaftlichen Transparenz, werden bei allen Retouren- Vorgängen automatische Lagerbuchungen für die definierten Retouren-Eingangs- und -Ausgangslager vorgenommen, es gibt auch spezielle Lager für „Ware beim Lieferanten“. Dabei werden die Eigentumsverhältnisse (Eigentumslager und Fremdeigentum)

[illegible]

Projektabrechnung

Arbeitszeiten dokumentieren und abrechnen

Dienstleistungsunternehmen müssen Projektaufwände aller Mitarbeiter lückenlos erfassen, nachvollziehbar dokumentieren und möglichst automatisiert abrechnen. Mit dem eEvolution-Modul „Projektabrechnung“ vereinfachen Sie die Erfassung und Berechnung Ihrer Leistungen. Die durchgängige elektronische Erfassung kann potenzielle Fehlerquellen vermeiden, die Zeit bis zur Rechnungsstellung verkürzen und die Transparenz erhöhen.

Vorteile und Nutzen

Alle Mitarbeiter buchen ihre Arbeitszeiten auf die für sie vorgesehenen Projekte – auch mobil von unterwegs. Sämtliche Projektaufwände werden den jeweiligen Kunden gesammelt in Rechnung gestellt – ohne weiteren Dokumentationsaufwand in separaten Stundenlisten und unter Berücksichtigung der jeweils vereinbarten Konditionen. Schnell und verständlich. Projektleiter erhalten Transparenz über geplante und verbrauchte Zeiten.

Auswahl der Funktionen

Pro Firma können Sie Projekte und Unterprojekte frei definieren. Sie legen jeweils fest, ob es sich um Dauer- oder Einzelprojekte handelt, ordnen den Projekten oder Unterprojekten einen Projektleiter, Start- und Endtermin zu und definieren pro Mitarbeiter Planzeiten zur Bearbeitung.

Projekte können aus beliebig vielen Unterprojekten bestehen. Bei jedem Projekt oder Unterprojekt können Sie individuelle Zahlungsmodalitäten hinterlegen. Alle Planzeiten und dazu erfasste Ist-Zeiten werden automatisch überwacht, um Projektleiter von Routineaufgaben zu entlasten.

Weitere wichtige Funktionen

Alle von Mitarbeitern gemeldeten Arbeitszeiten können sich auf ein Projekt, ein Unterprojekt, auf einen Kundenauftrag oder auf ein internes Projekt beziehen. Die Überwachung und nachträgliche Änderung von Arbeitszeiteinträgen ist möglich. Zur besseren Nachvollziehbarkeit können Berechnungskennzeichen (z.B. Kulanze, Berechnung) hinterlegt werden. Dadurch wird auch die automatische Abrechnung unterstützt. Alle in Projekten oder Aufträgen gemeldeten Arbeitszeiten werden in der Kostenrechnung automatisch korrekt gebucht.

Zusammenspiel mit anderen Modulen

Mit der Projektabrechnung fakturieren Sie elegant einmalige oder wiederkehrende Dienstleistungsaufträge und verfolgen sie in der Kostenrechnung.

“In Dienstleistungsunternehmen und im Projektgeschäft kann der Prozess von der Leistungserfassung über die Dokumentation bis hin zur Leistungsabrechnung vollständig digitalisiert und dadurch beschleunigt werden.“

Provisionsabrechnung

Einfache Ermittlung von Provisionsansprüchen aller relevanten Vorgänge

Provisionsansprüche zu berechnen kann eine sehr zeitaufwändige Aufgabe sein, vor allem dann, wenn im Unternehmen komplexe Berechnungsschlüssel, unterschiedliche Provisionssätze oder mehrstufige Provisionsmodelle angewendet werden. Die eEvolution „Provisionsabrechnung“ erstellt derartige Abrechnungen innerhalb weniger Minuten und berücksichtigt dabei vielfältige Provisionsrichtlinien.

Vorteile und Nutzen

Durch die automatische Berücksichtigung aller provisionsfähigen Produkte und Dienstleistungen sinkt die Fehleranfälligkeit bei der Ermittlung von Provisionsansprüchen. Außerdem lässt sich der manuelle Personalaufwand massiv reduzieren. Mit der eEvolution Provisionsabrechnung können jederzeit übersichtliche Auswertungen auf Knopfdruck erstellt werden und alle Provisionen sind dauerhaft nachvollziehbar.

Auswahl der Funktionen

Eine zentrale Provisionsmatrix bildet das Provisionsmodell Ihres Unternehmens für den Verkauf und Service ab. Alle provisionsrelevanten Vorgänge werden darin automatisch berücksichtigt und können bis zu dreistufig (Sachbearbeiter, Betreuer, Vermittler) berechnet werden. In der eEvolution Provisionsabrechnung können Sie Provisionen flexibel festlegen, beispielsweise auf gestellte oder bezahlte Rechnungen, auf Umsatz oder Deckungsbeitrag – Stornos und Gutschriften werden berücksichtigt.

Zudem ist eine automatische Erstellung einer vorläufigen Provisionsabrechnung zu Kontroll- und Abgleichzwecken mit manueller Nachbearbeitung oder Anpassung möglich. Um verbuchte Provisions-

abrechnungen dauerhaft nachvollziehen zu können, verfügen Sie außerdem über die Möglichkeit der Archivierung.

Weitere wichtige Funktionen

Bei verschiedenen Aufträgen kann ausgeschlossen werden, dass Provisionen möglich sind. Eventuell gezahlte Vorschüsse werden in der Provisionsabrechnung berücksichtigt und separat ausgewiesen.

Zusammenspiel mit anderen Modulen

Die Provisionsabrechnung kommt im Vertrieb und den Servicebereichen zum Einsatz und kann übergreifend die Transparenz und Nachvollziehbarkeit erhöhen.

„Mit der eEvolution Provisionsabrechnung wird der Aufwand für die Ermittlung von Provisionsansprüchen drastisch reduziert – teilweise sogar von mehreren Tagen auf wenige Minuten.“

Inventur

Zeit sparen bei der Inventur mit dem eEvolution Inventur-Modul

Inventuren sind zeitaufwändig, aber im Rahmen einer ordnungsgemäßen Buchführung eine Verpflichtung für jedes Unternehmen. Mit dem eEvolution Inventur-Modul können Sie verschiedene Inventurverfahren anwenden, Auswirkungen auf die Gewinn- und Verlustrechnung feststellen und durch Automatisierung Inventur-Aufwände reduzieren.

Vorteile und Nutzen

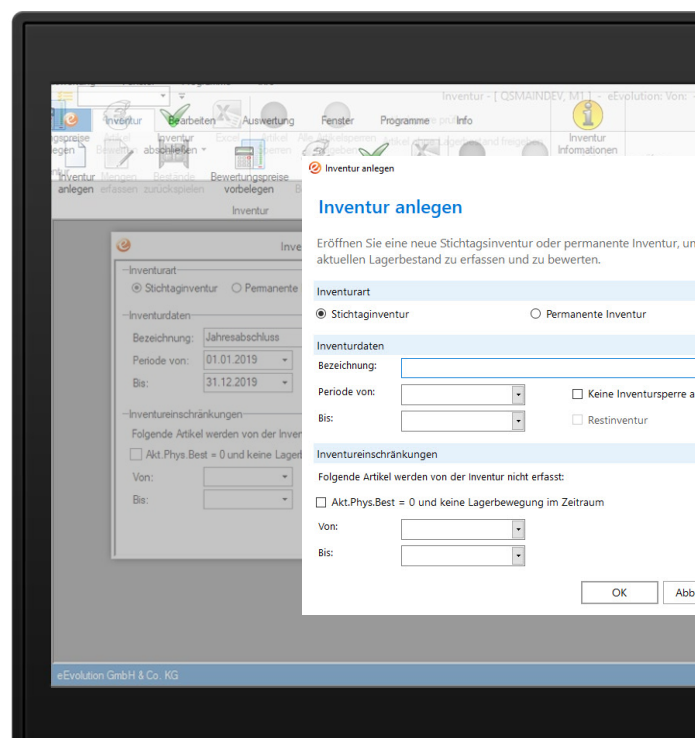
Stichtagsinventuren oder permanente Inventuren lassen sich vereinfachen, denn eEvolution liefert vielfältige organisatorische Unterstützung und beschleunigt dadurch die Inventurabläufe durch einige wichtige Funktionen.

Die Funktionen

Mit dem eEvolution Inventur-Modul lassen sich Zähllisten automatisch erstellen und nach diversen Kriterien sortieren, um Einzelerfassungen oder Masendatenerfassungen vorzunehmen. Damit werden Bestandserfassungen für Lagerorte und Lagerplätze einfacher. Optionale Artikelsperren während einer Inventur erhöhen die Qualität der Inventurergebnisse. Serien- oder Chargennummern werden mit dem eEvolution Inventur-Modul berücksichtigt. Für permanente Inventuren können Sie gezielt Lagerbereiche oder sogar Lagerplätze auswählen, um bei der Zählung flexibel zu sein. Historische Inventurdaten bleiben für Recherchen oder die Ermittlung von Vergleichszahlen verfügbar. Über Inventurbewertungspreise und Vorbelegungen lassen sich Artikelbewertungen oder Neubewertungen vornehmen und über Einzel- und Gesamtwertlisten zusammenfassen.

Zusammenspiel mit anderen Modulen

Die wertmäßigen Inventurergebnisse können in der Finanzbuchhaltung berücksichtigt werden. Für jeden Mandanten können Sie Warenbestandsbuchungen in den entsprechenden Warenbestandskonten oder bei festgestellten Fehlbeständen Korrekturbuchungen vornehmen. Beim Einsatz von mobilen Datenerfassungsgeräten (MDE) oder Handscannern, lässt sich der Inventurvorgang mit dem eEvolution Inventur-Modul noch einmal erheblich beschleunigen.



Intrastat

Zeit sparen durch automatische Meldungen

Innerhalb der Europäischen Gemeinschaft besteht eine Meldepflicht für gelieferte und empfangene Waren ab einer gewissen Wertgrenze. Diese monatlichen elektronischen Meldungen sind für Unternehmen mit viel Zeit und Aufwand verbunden. Das eEvolution-Modul Intrastat ermittelt die statistischen Werte automatisch aus Wareneingang und Versand und bereitet die Informationen so auf, dass sie elektronisch an das Statistische Bundesamt oder Statistik Austria übermittelt werden können.

Vorteile und Nutzen

Mit dem Modul „Intrastat“ können Unternehmen Zeit und Aufwand sparen: Das Handling für die Ermittlung, Erstellung und Übermittlung der monatlichen Intrastat-Meldungen ist innerhalb weniger Minuten erledigt. Die Meldung wird automatisch aus der Unternehmenssoftware erstellt. Dabei werden alle Transaktionen, Gutschriften, Stornos aus dem Versand und dem Wareneingang berücksichtigt. Die Intrastat-Meldung wird zum elektronischen Versand bereitgestellt.

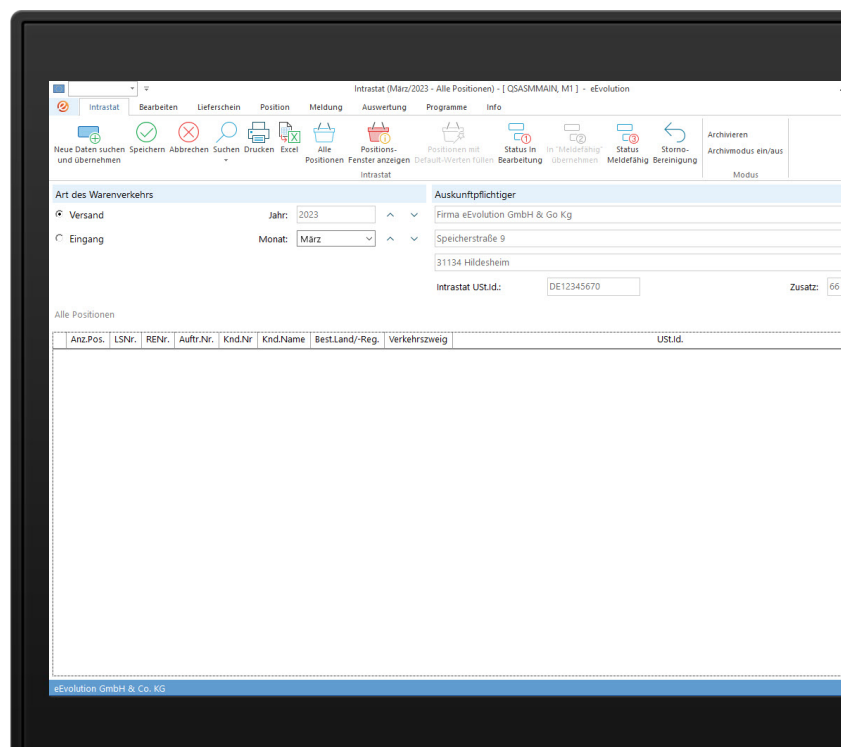
Auswahl der Funktionen

Sie können die Berücksichtigung der Intrastat-Meldungen bei der Pflege der Stammdaten festlegen. Diese Festlegung passiert mittels Warennummern und Warenbezeichnungen, sowie den Ursprungsländern und Regionen für Versand und Einkauf. Außerdem wichtig: Intrastat-Meldungen können für Deutschland und Österreich erzeugt werden. Vorgangsdaten, die für Intrastat relevant sind, können manuell bearbeitet werden.

Zusammenspiel mit anderen Modulen

Alle Transaktionen mit Artikeln am Wareneingang und im Versand werden automatisch registriert und dokumentiert und in der Intrastat-Meldung berücksichtigt.

„Die manuelle Erstellung von Intrastat-Meldungen kostet viel Zeit. Mit dem eEvolution Modul ‚Intrastat‘ fällt dieser Aufwand weg.“



ERP-App

Mobiles Arbeiten mit Smartphone oder Tablet

Außerhalb des Büros erreichbar sein und uneingeschränkt arbeiten: Was noch vor wenigen Jahren undenkbar war, ist heute gängige Praxis. Ob Smartphone, Tablet oder andere Endgeräte: Mit der eEvolution „ERP-App“ haben Sie Zugang zu Ihrer Unternehmenssoftware und das auf sichere Weise und von überall. So können Sie beispielsweise auf vertriebsrelevante Informationen Ihrer Kunden und auf eigene Unternehmenskennzahlen zugreifen.

Vorteile und Nutzen

Alle Nutzer der ERP-App profitieren von einer zeitlichen, räumlichen und technischen Unabhängigkeit: Mitarbeiter können ihre Aufgaben von unterwegs erledigen. Die Darstellung und die Benutzeroberflächen optimieren sich automatisch für die jeweilige Displaygröße.

Auswahl der Funktionen

Mit der ERP-App lassen sich der Funktionsumfang und der Informationszugang über die Rechteverwaltung von eEvolution steuern und die App ist mandantenfähig. Der Zugang zu allen vertriebsrelevanten Informationen, wie Kundendaten und Ansprechpartner, offene Angebote und Aufträge, offene Posten, Artikelinformationen, Lagerdaten und die Kundenhistorie, ermöglicht eine gezielte Beratung und kann die Vertriebschancen verbessern.

Weitere Funktionen

Für ausgewählte Prozesse und Aufgaben ist auch die Erfassung oder Aktualisierung von Datensätzen und Informationen durch die ERP-App möglich. Beispielsweise, wenn sich die Ansprechpartner oder deren Kontaktdaten ändern. Darüber hinaus kann

man von unterwegs auf alle Kommunikationsdaten von Kunden, Lieferanten und Mitarbeitern zugreifen. Besonders für Führungskräfte interessant: Individuelle Unternehmenskennzahlen und GuV (Gewinn und Verlust) – Zahlen lassen sich in der Anwendung anzeigen und auch vordefinierte Berichte können abgerufen werden – natürlich unter Berücksichtigung der jeweiligen Benutzerrechte. Darüber hinaus ist auch eine Einbindung von SSRS (SQL Server Reporting Services) möglich. Damit sind bereits angelegte Reports auch von unterwegs einfach als PDF-Dokument abrufbar.

„
Mobiles Arbeiten wird mit der
eEvolution ERP-App ab sofort
noch einfacher und flexibler.“

Teleinfo

Einfache Telefonauskunft und Auftragserfassung

Am Telefon muss es schnell gehen, alle Auskünfte müssen präzise sein und Vereinbarungen müssen dokumentiert werden. Das Modul „Teleinfo“ ist für den Telefonverkauf konzipiert und ermöglicht schnelle Auskünfte zu kundenbezogenen Vorgängen und auch die Initiierung von Verkaufsvorgängen. Dadurch sind Sie sofort aussagefähig.

Vorteile und Nutzen

Die Abfragen lassen sich natürlich auf Kunde/Lieferant, Datum oder Kostenprojekt einschränken. Im Bereich der Artikelabfragen lassen sich die Einschränkungen auch auf Warengruppe und Artikelgruppe einschränken.

Zudem lassen sich alle Datenbankabfragen benutzerspezifisch vom Administrator anpassen und erweitern. Es können also zusätzliche Spalten definiert werden, um ergänzende Informationen einzublenden. Die Tabellenzeilen können außerdem nach Excel kopiert werden. Über die Stammdatenpflege lassen sich „mal eben schnell“ ausgewählte Kunden-, Lieferanten- und Artikelstammdaten tabellarisch ansehen und bearbeiten. Selbstverständlich sind diese Möglichkeiten über Benutzerrechte einzuschränken. Eine Schnellsuche ermöglicht das Aufrufen dieser Stammsätze direkt aus der Teleinfo-Hauptmaske heraus. Der Bildschirm „Alles auf einen Blick“ erlaubt in seinen zwei verschiedenen Modi für Artikel oder Kunde, alle wichtigen Daten auf einem Bildschirm vereint zu sehen.

Auswahl der Funktionen

Konditionen

Übersicht über die aktuellen Preise und Preisverein-

barungen zu einem Kunden bezogen auf spezifische Artikel.

Auskunft zum Status

Übersicht in einem definierbaren Zeitraum über aktuelle und/oder historische Angebote zu Artikeln/Kunden, Rechnungen zu Artikeln/Kunden, aktuelle und/oder historische offene Posten zu Kunden, aktuelle und/oder prognostizierte Lager-Bestände, aktuelle Rückstände bei Kunden zu Artikeln, aktuelle und/oder prognostizierte Wareneingänge zu aktuellen Bestellungen.

Weitere Funktionen

Vorgangsbearbeitung

Aus den Übersichten heraus können Sie direkt in einzelne Vorgänge verzweigen, um diese weiter zu bearbeiten. Auch die Neuerstellung von Vorgängen, beispielsweise für Aufträge, kann direkt erfolgen. Ferner sind Lagerbuchungen oder die Kommissionierungsübergabe möglich. Frei definierbare Spaltendarstellungen in den einzelnen Übersichten erhöhen deren Aussagekraft.

Zusammenspiel mit anderen Modulen

Bei Einsatz des eEvolution „Service-Managements“ erhalten Sie zusätzlich eine Übersicht zu Vertragshistorie und Inventaren, um Serviceanfragen gezielt aufzunehmen oder zu beantworten.

Das eEvolution Modul „Teleinfo“ unterstützt Service- oder Vertriebsmitarbeiter, um am Telefon Auskünfte zu geben oder Aufträge zu erfassen.

Lieferantenbewertung

Regelmäßige Neubewertung und Optimierung der Zusammenarbeit

Genauso wichtig wie das Wissen um die Qualität der Waren ist die Qualität der Beziehung zu Ihren Lieferanten. Die sollten nicht nur verlässlich liefern und somit die Termintreue einhalten, sondern auch Waren in der vereinbarten Beschaffenheit zur Verfügung stellen. Haben Sie mehrere Lieferanten für verschiedene Warengruppen, ist es schwierig, analog einen Überblick zu behalten.

Mit Hilfe der Lieferantenbewertung können Sie einzelne Bestellungen, Lieferungen und Lieferanten bewerten. So schaffen Sie sich selbst besseren Ausgangspunkt bei den Preisverhandlungen mit Ihren Lieferanten und können die Qualität der gelieferten Produkte überwachen und auswerten.

Schnell können Sie nun selektieren, welcher Lieferant für Sie der optimale ist. Ob nun von der Termintreue bei der Lieferung, der Zuverlässigkeit bei der erwarteten Qualität oder den Preisen. Vergleichen Sie anhand verschiedenster Kriterien Ihren Lieferantenstamm, um bei Ihrer Produktionsplanung jederzeit auf der sicheren Seite sein zu können.

Vorteile und Nutzen

Lieferanten als auch Bestellvorgänge (Sammelbestellungen, Bestellpositionen und Teillieferungen) können anhand von mehreren fest vorgegebenen oder freien Kriterien bewertet werden. Die Bewertungen können später ausgewertet und bei den Jahresverhandlungen genutzt werden. Zudem wissen Sie schon im Vorfeld vor einer Bestellplanung, bei welchem Lieferanten Sie bestellen können – anhand der Bewertungen haben Sie nach gewisser Zeit verlässliche Aussagen für die Entscheidungsgrundlage. Ebenfalls können Sie mehrere Lieferanten miteinander vergleichen, um Ihre Zufriedenheit mit den jeweiligen Vertragspartnern zu analysieren.

Auswahl der Funktionen

Bewertung der Lieferanten nach:

- Einfachheit des Bestellvorgangs
- Kompetenz
- Flexibilität
- Subjektive Zufriedenheit

Bewertung von Teil- und Sammellieferungen:

- Auswertungen zu den Lieferantenbewertungen möglich
- Vergleiche mehrerer Lieferanten möglich
- Basis für Vertrags- und Preisverhandlungen aufgrund der Historie

Zusammenspiel mit anderen Modulen

Die Lieferantenbewertungen können direkt in der KuLiMi aufgerufen werden, im Einkaufsmodul werden die KPI direkt angezeigt.

Dashboard

Die individuelle Einstiegsoberfläche für Ihre persönliche eEvolution Anwendung

Alle wichtigen Informationen auf einen Blick: Das neue eEvolution Dashboard dient als vernetzendes Element für alle Module. Es liefert Ihnen individuell zugeschnittene Live-Kennzahlen für die Steuerung Ihres Unternehmens.

Vorteile und Nutzen

Lassen Sie sich auf dem übersichtlichen Dashboard alle relevanten Informationen anzeigen, diese gerade benötigen. Das könnten beispielsweise:

- die Anzahl der offenen Aufträge
- die Anzahl der offenen Angebote
- die Anzahl der offenen Produktionsaufträge
- der Vormonatsumsatz
- die Umsatzentwicklung
- oder weitere Lagerkennzahlen sein.

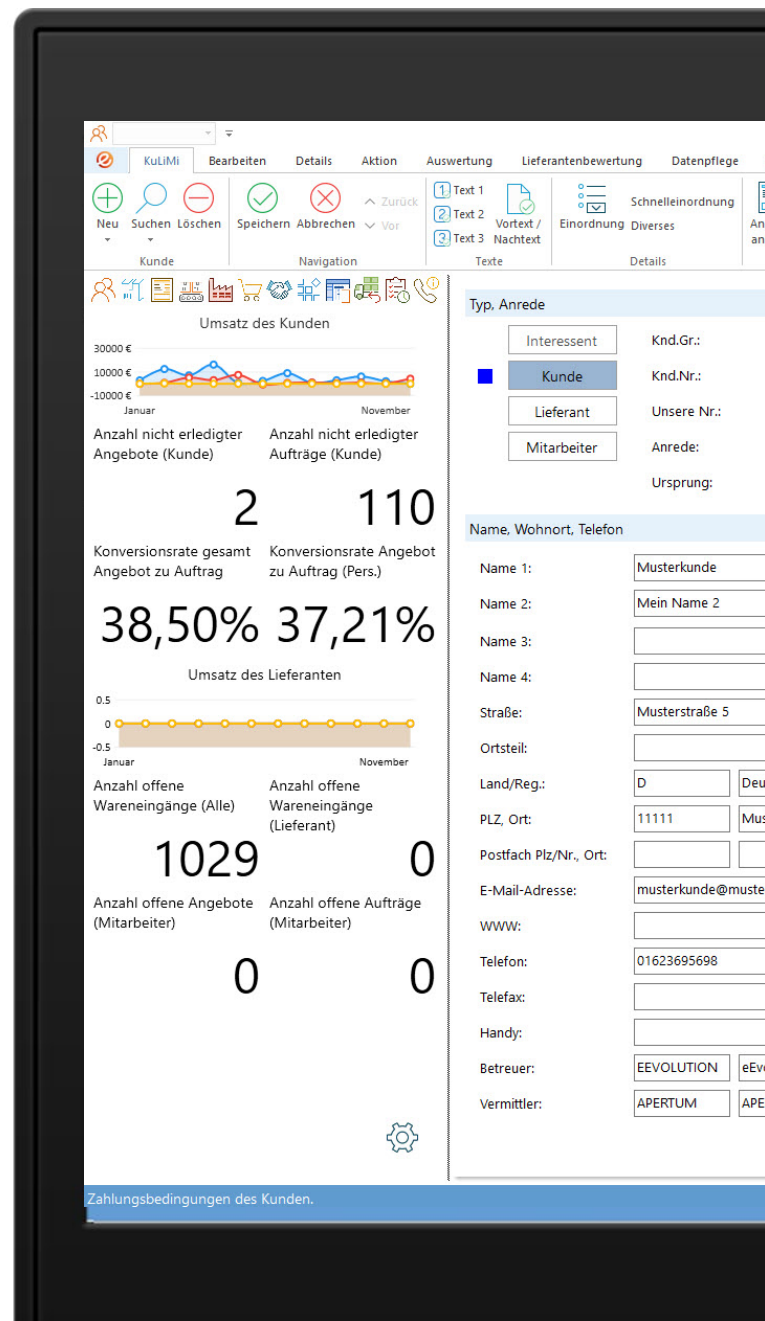
Die Zusammenstellung der angezeigten Kacheln bleibt Ihnen selbst überlassen – gestalten Sie sich das Dashboard so, wie Sie es gerade benötigen.

Auswahl der Funktionen

Von Haus aus bringt das eEvolution-Dashboard die wichtigsten und grundlegenden Auswertungen mit sich, die durch Ihre persönlichen Wünsche durch das eEvolution-Entwicklungsteam noch erweitert werden können.

Zusammenspiel mit Modulen

Das Dashboard ist ein fest integrierter Bestandteil der eEvolution-Version 10.1 und ist fest mit allen Modulen verknüpft.





eEvolution GmbH & Co. KG
Speicherstraße 9
31134 Hildesheim

Telefon: +49 (0) 51 21-28 06 72
E-Mail: info@eevolution.de
www.eEvolution.de

©2023 eEvolution GmbH & Co. KG. Alle Rechte vorbehalten. eEvolution sowie das eEvolution Logo sind eingetragene Markennamen der eEvolution GmbH & Co. KG. Alle anderen Markennamen sind Eigentum der jeweiligen Rechteinhaber. Technische, formale und druckgrafische Änderungen vorbehalten. Stand März 2023.

