



- 3 Vorwort
- 4 Rückblick: Produktivität 4.0 im Fokus der eEvolution Konferenz 2017
- 5 Exklusives EU-DSGVO-Whitepaper
- 5 Impressum
- 6 eEvolution 10: Entwicklungsleiter Alexander Schmidt im Interview
- 9 Themengebiete der Konferenz Eine Crew, ein Schiff, ein Kurs!
- 10 Hurra, es sind Drillinge: Neue Topmodule der eEvolution 10
- 12 Unser Programm in der Übersicht
- 14 Vielfalt ist unser Vorsprung: Aussteller & Sponsoren

UNSERE HIGHLIGHTS



Die Neue:
eEvolution 10
Im Interview
Entwicklungsleiter
Alexander Schmidt

Hurra, es sind
Drillinge
Erste Einblicke in die
Top 3 Features der
eEvolution 10



ProgrammDer Konferenzablauf
im Überblick





Aussteller &
Sponsoren
Ihre Ansprechpartner auf
der Konferenz



Liebe Leser, liebe eEvolution Anwender,

die neue eEvolution Version 10 bietet nicht nur viele neue und sinnvolle Features, sondern auch ausreichend Gesprächsstoff, um ihr zwei Tage geballte Aufmerksamkeit zu schenken. Deshalb haben wir die eEvolution 10 zum Kernthema unserer eEvolution Konferenz 2018 gemacht. Gemeinsam nehmen wir Kurs auf die neue Version 10 und gestalten Ihre digitale Zukunft.

Das Highlight in diesem Jahr ist, dass wir tief in die Funktionen der Software eintauchen, um daraus mit Kunden, Partnern, Mitarbeitern und Experten neue Ideen und Ansätze für die Digitalisierung zu bekommen. Darüber hinaus informieren wir Sie in dieser Ausgabe über Aktuelles aus unserem Entwicklerteam, unsere Aussteller und Sponsoren sowie erste Highlights der neuen eEvolution 10.

Ich wünsche Ihnen viel Spaß auf der eEvolution Konferenz. Ihr Frank Wuttke

Geschäftsführer der eEvolution GmbH & Co. KG





RÜCKBLICK: PRODUKTIVITÄT 4.0 IM FOKUS DER EEVOLUTION KONFERENZ 2017



Dunkelrote Wandverkleidungen, Schiebermützen und der Charme der Zeit um 1900: Die Konferenz 2017 dürfte allen Teilnehmern, Referenten und Mitgestaltern noch immer in lebhafter Erinnerung sein. An zwei Tagen im Mai stand das Thema Produktivität 4.0 in der eEvolution Welt im Fokus.



Auch für dieses Jahr gilt wieder: Forscher gesucht!



Das Thema "Arbeiten nach Scrum" zog viele Zuschauer an



Der große Saal im Retro Chic!



Begeisterte Zuhörer bei der Keynote Speech



Erste Vorstellung der Produktionsplantafel



Die Abendveraustaltung bat viel Raum für Networking



Stefau Schwauduer vou Sieweus



Welche personenbezogenen Daten dürfen Sie speichern? Wie müssen Sie Benutzerrechte im eEvolution ERP anpassen? Sind Auswertungen mit Kundendaten künftig noch erlaubt? Vor Kurzem ist die neue EU-Datenschutz-Grundverordnung in Kraft getreten und noch immer gibt es Unsicherheiten im Umgang mit den neuen Anforderungen.

Für die meisten Unternehmen ist die EU-DSGVO ein unliebsames Thema, da es mit einigem bürokratischen Aufwand verbunden ist. Je mehr personenbezogene Daten ein Unternehmen verarbeitet, desto höher der Aufwand. Aber selbst kleinere Unternehmen müssen einiges berücksichtigen. Denn Lieferanten, Kunden und Mitarbeiter hat nahezu jedes Unternehmen.

Wir haben für Sie ein Whitepaper zur Unterstützung bei der Umsetzung der Verordnung erarbeitet und eEvolution auf die Konformität überprüft – mit dem Ergebnis: eEvolution ERP ist EU-DSGVO-ready!

Um in Ihrem Unternehmen vollständig datenschutzkonform zu arbeiten, sollten Sie Ihre Prozessdokumentationen zur Verarbeitung von personenbezogenen Daten überprüfen und sich bei Fragen an Ihre Kundenbetreuer wenden. www.eevolution.de/Whitepaper-EU-DSGVO





eEvolution GmbH & Co. KG Speicherstraße 9 31134 Hildesheim

info@eEvolution.de https://www.eevolution.de/ Tel. +49 5121 28 06 72

Verantwortlich:

Frank Wuttke

Redaktion & Mitarbeit:

Pia Hoyer, Jan Ovelgönne, Julia Pauls, Anne Pertl, Jörg van Heyst, Michael Rietzke, Anastasia Schaadt, Elena Bartels, Alexander Schmidt, Frank Wuttke Lektorat: Anne Pertl

Bildredaktion & Layout: Pia Hoyer, Anastasia Schaadt, Julia Pauls

Alle Angaben ohne Gewähr. Irrtum vorbehalten. Rechtsweg ausgeschlossen. Trotz sorgfältiger und gewissenhafter Bearbeitung übernehmen wir keine Haftung für den Inhalt und angegebene Links.

eEvolution® ist ein registrierter Markenname der eEvolution GmbH & Co. KG

EEVOLUTION 10: ENTWICKLUNGSLEITER ALEXANDER SCHMIDT IM INTERVIEW

Der Produktname ist Programm: eEvolution hört nicht auf, sich weiter zu entwickeln. Im Jahr des iPhone X bringt auch die eEvolution GmbH & Co. KG ihre neue Version 10 auf den Markt. Was können Kunden erwarten? Wir haben den Leiter der eEvolution Standardentwicklung, Alexander Schmidt, für ein Interview getroffen.

Redaktion: Alexander Schmidt, eEvolution wird in diesem Sommer zweistellig. Herzlichen Glückwunsch dazu! Worauf können sich Kunden insbesondere freuen?

Schmidt: Vielen Dank. Zunächst mal können sich unsere Kunden auf die Drillinge freuen: Wir haben in dem modularen Aufbau von eEvolution gleich drei neue Module implementiert. Neben dem eEvolution CRM gibt es die ELO Integration und die eEvolution Lieferantenbewertung (Anm. d. Red.: Mehr zu den "Drillingen" lesen Sie auf Seiten 10/11). Daneben haben wir im Rahmen des eEvolution Produktionsgremiums viel Zeit und Energie in die Entwicklung einer Produktionsplantafel investiert, die unseren Kunden eine visuelle Einplanung von Produktionsauf-

trägen auf Arbeitsgangebene abhängig von den hinterlegten Kapazitätsstellen ermöglichen wird. Die Kernidee wurde dabei interessanterweise von der alten Apertum Feinplanung aufgegriffen und mit einer modernen grafischen Komponente in Form eines Gantt Diagramms realisiert.

Ein weiteres interessantes Feature ist die Belegkonfiguration. Auch wir verwenden inhouse natürlich eEvolution und haben bisher statt der Standardbelege eigene, an unsere Bedürfnisse angepasste Belege erstellt. Doch bei jedem Update bedeutete das erneuten Anpassungsaufwand. Das wollten wir für uns und unsere Kunden vereinfachen und haben die Standardbelege so verbessert, dass sie sich optimal anpassen lassen. Daher wurden einige neue Einstellungen geschaffen wie bspw. die Konfiguration einer globalen Schriftart oder eine Einstellung zur Positionierung des Logos. Daneben gibt es zentral gestaltete Footer, so dass eine Footer-Anpassung nur noch an einer Stelle gemacht werden muss und sich auf die restlichen Belege automatisiert auswirkt. Daher kann ich nur empfehlen: Schauen Sie sich die neuen Optionen an und prüfen Sie gemeinsam mit Ihrem Partner die Möglichkeit der Rückkehr zu den Standardbelegen. Gerade in Bezug auf Versionsupdates kann man im Rahmen eines Update Projektes einiges an Zeit einsparen und bekommt gleichzeitig immer die Neuerungen aus dem Standard mit.

Nicht unerwähnt lassen möchte ich an dieser Stelle auch das neue Modul zur Bearbeitung von eEvolution Lageraufträgen über ein MDE-Gerät. Auch im Bereich Logistik setzen wir stetig und in enger Zusammenarbeit mit den Kunden neue Funktionalitäten zur Erweiterung des Standardlieferumfangs um.

Redaktion: Warum eEvolution 10? Sie hätten auch eine Version 9.2 auf den Markt bringen können.

Schmidt: Die hätte dann aber nicht den Charakter einer komplett neuen Version. Unsere Neuerungen gehen über die Neuentwicklung der bereits genannten Module weit hinaus. Wir haben seit der Veröffentlichung der ersten Version 9.1 im Oktober 2016 an über 500 neuen User Stories gearbeitet und diese erfolgreich zum Abschluss gebracht. Das sind über 500 Verbesserungen in der Software: Wir haben beispielsweise die Features der 9.1 wie Zahlungsbedingungsstaffeln oder ZUGFeRD weiter optimiert, es gab Verbesserungen der Integration der Projekte in eEvolution. Und auch technologisch hat sich einiges unter der Haube getan: Es gibt Verbesserungen an der Fibu Schnittstelle und am eEvolution Customizing. Und

natürlich haben wir eEvolution für die neuesten Releases von Microsoft und Oracle fit gemacht: Wir unterstützen Oracle 12, den neuen Microsoft SQL Server 2017 und auch Windows 10. Auch beim Versionsupdate vom .NET Framework sind wir vorne mit dabei und benutzen ab Version 10 das .NET Framework 4.5.

Diese Neuheiten verdienen eine neue Version 10.

Redaktion: Verraten Sie uns Ihr persönliches Lieblingsfeature?

Schmidt: Das ist wirklich schwierig, schließlich war ich an der Aufzucht und Hege aller Funktionen beteiligt. Am stärksten im Gedächtnis bleiben natürlich die großen Module, bei denen man in vielen Konzeptions- und Planungsrunden über den Funktionsumfang diskutiert hat: Die Produktionsplantafel und die Lieferantenbewertung bieten eine neue Nutzererfahrung für unsere Kunden. Bei der Plantafel ging es um die sinnvolle Visualisierung von komplexen Produktionsaufträgen und deren Arbeitsgängen in einer möglichst einfachen Ansicht. Bei der Lieferantenbewertung ging es um eine möglichst einfache und schnelle Eingabemöglichkeit von Bewertungen, um die Benutzer nicht zu lange in ihren Arbeitsprozessen aufzuhalten. Zugleich mussten die Bewertungskriterien auch frei von den Nutzern vergeben werden können und gleichzeitig wollten wir vergleichbare Bewertungskennzahlen berechnen.

Redaktion: Die eEvolution 10 wird im Juni auch Schwerpunkt der eEvolution Konferenz sein. Was sollten sich Kunden an den zwei Konferenztagen nicht entgehen lassen?

Schmidt: Eine pauschale Empfehlung erscheint mir schwierig, da unsere Kunden unterschiedliche Schwerpunkte haben und die Kunden als Repräsentanten unterschiedlicher Rollen eines Unternehmens zu uns auf die Konferenz kommen. Wir haben uns aber auch bei der Konferenzplanung viele Gedanken zur Agenda gemacht und wollen den Fokus in 2018 wieder stärker auf die Software lenken und mit unseren Kunden die neue Version erkunden. Daher gibt es die Einteilung in der Agenda in eEvolution 10-Themen, Wissenswerft und Best Practice. Je nach Fokus kann man sich daher leicht an den Themen orientieren. (Mehr dazu auf S. 9)

Aber natürlich sollte man die Vorstellung der Neuerungen der Version 10 nicht verpassen und sich auch mal die Vorträge zu den neuen Modulen anschauen, um sich vom Funktionsumfang inspirieren zu lassen.



den Seiten 10 und 11.

Redaktion: Wo können sich Kunden schon vorab über eEvolution 10 informieren?

Schmidt: Wir haben bereits im letzten Jahr auf der Konferenz das neue Kundenportal vorgestellt. Aufgrund der zusammengestellten Informationen ist das Portal sicher einen Besuch wert. Neue Informationen werden u.a. dort zur Verfügung gestellt. Daneben kann ich unseren Kunden aber auch den eEvolution Newsletter empfehlen, die Anmeldung ist ganz einfach und ab 9.1 direkt aus eEvolution unter dem Fragezeichen-Reiter im Ribbon möglich. Auch in den sozialen Medien werden wir unsere Kunden auf dem Laufenden halten und freuen uns dort über viele "Likes".

Die allerwichtigsten Neuerungen werden wir aber auch direkt in den eEvolution Login-Bildschirm (Anm. d. Red.: Verfügbar ab Version 9.1) integrieren, ich denke, dass wir gerade im Login Bildschirm sehr nah am Nutzer sind.

Redaktion: Was ist Ihre Vision für die Weiterentwicklung von eEvolution?

Schmidt: Nach der Version 10 kommt die 11 (lacht). Wir arbeiten seit 2013 nach den agilen Prinzipien der Softwareentwicklung. Unser Mindset: Wir wollen möglichst viel Mehrwert an Funktionalität für unsere Kunden schaffen und die Funktionalität kontinuierlich an unsere Kunden liefern. Zusätzlich orientieren wir uns an unserem Vorbild Microsoft: Neue Funktionen können auch mit einer aktuellen Version ausgeliefert werden, dazu bedarf es nicht mehr der großen Releases, da der Funktionsumfang regelmäßig, meist innerhalb von vier Wochen aktualisiert und ausgeliefert wird.

In 2018 kümmern wir uns verstärkt um das Projektmanagement mit eEvolution und um die Schaffung eines generischen Ticketsystems, wobei die einzelnen Tickets in alle möglichen eEvolution Entitäten mutieren können, je nach Vorgang. Wir verfolgen weiterhin den Weg der engen Zusammenarbeit mit unseren Kunden. Dazu gab es im Februar einen Relaunch unseres eEvolution Community Forums, um von unseren Kunden direkt Verbesserungsvorschläge zu sammeln und gern auch spannende Diskussionen im Forum zu einem Feature zu erleben. Daneben wollen wir neue Funktionalitäten auch für mobile Geräte bereitstellen, um unseren Kunden eine noch größere Flexibilität in der Funktionsnutzung bieten zu können. Schauen Sie sich unbedingt hierzu das neue eEvolution CRM Mobile an. Wir streben zudem eine Zusammenarbeit mit der Universität Hildesheim im Bereich Machine Learning und künstliche Intelligenz an. Hier wollen wir die neuesten Technologien und Forschungsergebnisse aufgreifen, um im Bereich Vorschlagswesen für Bestellungen, Produktion und Nachschubtransporte Vorhersagen treffen zu können. Unsere langjährigen Kunden haben da einen großen Datenschatz innerhalb der Jahre zu den Abverkaufsdaten angesammelt. Diesen Datenschatz wollen wir bergen und unsere Kunden bei den Entscheidungen, auf Wunsch automatisiert mit Vorschlägen unterstützen. Das klingt sehr abstrakt, daher mal ein Beispiel: Wenn bspw. die Abverkaufszahlen von Artikel A stets zu Ostern ansteigen und zum Winter hin stark zurückgehen, dann macht es keinen Sinn einen großen Vorrat von Artikel A zu Weihnachten vorzuhalten. Daher soll und kann das System anhand von innovativen Algorithmen den Benutzer bei der Verwaltung von Artikelbeständen unterstützen.

Redaktion: Vielen Dank für das Gespräch.

Bleiben Sie immer auf dem Laufenden in unserem eEvolution Kundenportal. Egal ob Releasenotes, hilfreiche Anwendungstipps, Versionsinformationen oder weitere informative Dokumente aus verschiedenen Archiven.

Wir möchten Sie immer auf dem neuesten Stand halten und erweitern unser Kundenportal regelmäßig mit frischen Informationen. Es lohnt sich vorbeizuschauen!

www.eevolution.de/kundenportal/



THEMENGEBIETE DER KONFERENZ – EINE CREW, EIN SCHIFF, EIN KURS!

In diesem Jahr setzen wir die Segel und nehmen gemeinsam mit Ihnen Fahrt auf. Lassen Sie uns den Fokus auf die Neuerungen von eEvolution, Best Practice Beispiele und Neues aus der IT-Welt richten – all das, was für Ihr Unternehmen wichtig ist. Die Inhalte der eEvolution Konferenz inszenieren wir in unterschiedlichen und abwechslungsreichen Formaten. Dazu gehören neben Vorträgen auch Interviews, Talkrunden und das Zukunftslabor, in denen wir Sie, unsere Kunden und Partner einbeziehen und zu Wort kommen lassen.



WISSENSWERFT

IT-Sicherheit: Im Zeitalter der Digitalisierung werden immer mehr Informationen in Unternehmen digital verfügbar. Doch die erhöhte Verfügbarkeit kann neben den offensichtlichen Vorteilen auch ein Sicherheitsrisiko darstellen. Matthias Tostmann zeigt Möglichkeiten auf, mit denen die Sicherheit von Unternehmensinformationen gemäß BSI - IT-Grundschutz gewährleistet werden können.

Wirtschaftsspionage: Cyberkriminalität gehört nicht mehr nur in die Risikoberichte großer Unternehmen, sondern muss alle Unternehmer beschäftigen. Jörg Peine-Paulsen, Wirtschaftsschutz-Experte des Landes Niedersachsen, zeigt die aktuelle Lage und warum gerade innovative Unternehmen sich besser schützen müssen.



EEVOLUTION 10

CRM: Der Vertriebsprozess beginnt nicht mit einem Angebot, sondern viel früher! Jörg van Heyst gibt einen Überblick, wie mit dem CRM Modul Chancen und Potenziale erkannt werden können. Zwischen dem Erstkontakt und dem Abschluss liegen viele Schritte – Mit dem CRM Modul wird Vertrieb jetzt endlich transparent!

Service: Die neue Version 10 bietet auch im Bereich Service Management viele Erweiterungen. Insbesondere im Bereich mobile Anwendungen, in der Anbindung der Module, in der Bedienerführung und auch "unter der Haube" hat sich vieles getan. Das Team rund um André Hörnlein stellt Ihnen die Highlights vor.



BEST PRACTICE

Vertrieb mit eEvolution: Was macht eigentlich mein Vertrieb? Angebote, Nachfass-Aktionen, Termine, Versionierungen - eEvolution kann den Vertriebsprozess transparent machen. Wie viele Angebote habe ich erstellt, welche wurden verloren – und warum? Das Vertriebsteam gibt Ideen und Anregungen zum Handling in eEvolution.

Warenwirtschaft: Stammdaten, Verkauf und Einkauf - die wichtigsten Informationen sind oft nur einen Klick entfernt. Das Vertriebsteam zeigt, wie der Anwender alle erforderlichen Informationen zu seinem aktuellen Vorgang bekommt. Effiziente Ersatzteillogistik: Zur rechten Zeit am rechten Ort – das gilt nicht nur für Monteure, sondern auch für Ersatzteile. Was brauchen Techniker im Außendienst, um ihre Arbeiten effizient ausführen zu können? Anhand praktischer Beispiele werden effiziente Ideen für die Verbindung von "Mensch und Maschine" vorgestellt.



ZUKUNFTSLABOR

Augmented Reality: Aktuell wird die Technik zur Vermischung von Realität und live erzeugten 3D-Bildern noch als Spielzeug verkannt. Doch an den Universitäten wird an zahlreichen praktischen Anwendungen für die Wirtschaft geforscht. Marcel Siebert stellt ein HoloLens-Projekt vor, mit dem die Wegeführung im Lager eines bekannten Handelsriesen optimiert wurde.

Internet of Things: Die Vernetzung der Welt nimmt Fahrt auf. Mit dem neuen Mobilfunkstandard 5G werden sich mobile Anzeige- und Datengeräte wie Daten-Brillen oder Smartwatches drastisch verändern. Dies eröffnet heute kaum vorstellbare Möglichkeiten. Frank Wuttke gibt einen Einblick.

HURRA, ES SIND DRILLINGE NEUE TOPMODULE DER EEVOLUTION 10

Neben vielen spannenden Features und Neuerungen zu unserer Version 10 stellen wir auf der Konferenz drei neue Module vor. Wir haben zugehört, Ihre Anforderungen aufgenommen und neue Module entwickelt. Seien Sie gespannt!

ELO Integration

Wir haben den elektronischen Leitz-Ordner, kurz ELO, für automatisierte Arbeitsabläufe in eEvolution integriert. Damit bieten wir eine Schnittstelle, die das Enterprise Content Managementsystem (ECM) ELO in unsere Software integriert.

Nutzer, die vorher mit den klassischen Leitz-Ordnern im Regal gearbeitet haben, werden die bekannten Strukturen von Unterordnern und Registern in der digitalen Welt wiedererkennen. Denn Dokumente, die in eEvolution erzeugt wurden, lassen sich über das neue Modul in ELO verwalten und nach vorkonfigurierten Regeln ablegen – und das strukturiert, kunden- oder vorgangsbezogen und in digitalen Ordnern.

Ein System, vielfältige Funktionen

ELO automatisiert die Ablage, bietet eine Dokumentenarchivierung, rechtssichere Speicherung und sorgt für echte Flexibilität in der Abbildung von Prozessen. Dokumente, die in eEvolution erzeugt wurden, lassen sich in ELO automatisiert nach vorkonfigurierten Regeln ablegen. Außerdem lassen sich über die Dropzone des eEvolution DMS (Dokumentenmanagementsystem) auch extern erstellte Dokumente in ELO automatisch archivieren und mit Vorgängen in eEvolution verknüpfen. Daneben sorgt der ELO Workflow für automatisiert ablaufende Arbeitsprozesse, die nicht nur reibungslos an die richtigen Stellen im Unternehmen weitergegeben werden, sondern darüber hinaus transparent und nachvollziehbar bleiben.

Mehr Übersicht auf einen Klick

Innerhalb dieser Vorgänge ist zudem eine Einbindung von vorkonfigurierten Suchen möglich, welche den ELO Client mit den relevanten Suchbegriffen automatisch aufrufen. Ein echter Gewinn für den Kunden, der mit einem Klick alle digitalen Dokumente einsehen kann, die beispielsweise für eine eEvolution Einkaufbestellung relevant sind. Eine vorkonfigurierte Suche ist auch für alle digitalen Dokumente eines Auftrags möglich: Der Kunde hat alle erforderlichen Dokumente auf einen Blick – von Produktionspapieren und

Papieren der externen Fertigung bis hin zu Eingangsrechnungen der auftragsbezogenen Bestellung. Die Komplexität der Prozesse zur Abwicklung eines Auftrages spielt dabei keine Rolle.

Also raus mit den Aktenordnern, denn es wird Zeit für Struktur und Durchblick auf den digitalen Schreibtischen – mit dem eEvolution Modul "ELO-Integration"!

Die eEvolution Partner unterstützen Sie beim reibungslosen Übergang.

Customer-Relationship-Management: Das neue Vertriebstool für moderne Kundenpflege

Zur Konferenz 2017 haben wir die erste Version des eEvolution CRM Moduls vorgestellt. Wir haben die letzten Monate genutzt und dieses Modul konsequent weiterentwickelt. Zudem stellen wir in 2018 das CRM-Mobile vor, welches die Vertriebsarbeit über mobile Geräte ermöglicht. Lassen Sie sich überraschen.

Lead, Verkaufschance, Angebot: Ihre Vertriebsprozesse lassen sich bequem und übersichtlich in eEvolution abbilden. Bühne frei für unser CRM!

In unserem Customer-Relationship-Management werden Termine, Wiedervorlagen und Aufgaben erfasst und in der Historie dokumentiert und können so lückenlos geplant, gesteuert und nachvollzogen werden – vom Erstkontakt bis zum Auftrag. Außerdem bietet das CRM eine Übersicht über alle anstehenden und historischen Vertriebsaktivitäten bis hin zum Forecast. Durch die Kopplung an die Projektabrechnung lassen sich auf Wunsch die vertrieblichen Aufwände ermitteln und damit die wirtschaftliche Transparenz des Vertriebsprozesses erhöhen.

Vertriebstool mit vielen Vorteilen

In unserem eEvolution CRM können Sie Aufgaben, Termine und Wiedervorlagen zu Leads und Verkaufschancen anlegen, bearbeiten und verfolgen. Darunter fallen beispielsweise die Ergebnisdokumentation zurückliegender Termine und Aufgaben sowie das Leadtracking und Aufgabentracking. "Meine Terminaktionen" und "Meine Leads" sind als Übersicht ebenso abrufbar wie eine Gesamtübersicht aller Vorgänge.

Zur Clusterung und Qualifizierung können den Leads und Verkaufschancen verschiedene Kriterien bzw. Merkmale zugeordnet werden, wie zum Beispiel Produktinteresse oder Leadherkunft. Sie können den geplanten Umsatz ebenso hinterlegen wie Wahrscheinlichkeiten und weitere frei definierbare Kriterien.

Zudem ist eine Zuordnung von Vertriebsprojekten zu einzelnen Leads und Verkaufschancen möglich, sodass die Vertriebsmitarbeiter – bei Einsatz der eEvolution Projektabrechnung – ihre Arbeitszeiten zu den einzelnen Vertriebsprojekten erfassen und auswerten können.

Einsatz mit anderen Modulen

Alle Stammdaten und Vorgänge des eEvolution CRM sind vollständig in die eEvolution Adressverwaltung und den Auftragsprozessor integriert. In den jeweiligen Historien werden alle Aktionen vollständig dokumentiert. Eine lückenlose Verfolgbarkeit vom Lead zum Auftrag und umgekehrt wird somit ermöglicht. Zudem ermöglicht die Verwendung der eEvolution Projektabrechnung die Erfassung und Auswertung von Arbeitszeiten zu den einzelnen Vertriebsprojekten.

Bei Nutzung des eEvolution Exchange-Connectors werden alle ein- und ausgehenden E-Mails in den CRM Vorgängen automatisch mit dokumentiert.

Probieren Sie es selbst aus: Mit dem eEvolution CRM steigern Sie die Termintreue gegenüber Ihren Kunden und sorgen für noch mehr Effizienz in Ihrem Vertriebsteam. So geht moderne Kundenpflege!

Lieferantenbewertung: Transparenter und besser durch neue Feedback-Möglichkeiten

Wie zufrieden sind Sie mit Ihrem aktuellen Standardlieferanten wirklich? Wie gut war die Qualität der Waren der Lieferungen im letzten Geschäftsjahr? Ab sofort haben Sie die passenden Antworten mit der eEvolution Lieferantenbewertung direkt in Ihrem ERP System integriert. In unserem neuen eEvolution Modul lassen sich unterschiedliche Entitäten vom Wareneingang über Teillieferung bis hin zum Lieferanten bewerten.

Dazu ist es möglich, die Kriterien selbst festzulegen, die für die Bewertung verwendet werden können. Wir unterscheiden dabei Bewertungskriterien, die vom System verwaltet werden und Bewertungskriterien, die frei vom Benutzer definierbar sind. In Listen lassen sich Kriterien und deren mögliche Werte zusammenfassen und dem Benutzer wiederverwendbar zur Verfügung stellen (z.B. Allgemeine Be-

wertungsliste, Frischeproduktebewertungsliste). So können einerseits Standardkriterien wie Qualität, Termin, Menge und Verpackung erfasst werden, aber auch eigene Kriterien wie Einfachheit des Bestellvorgangs, Kompetenz, Flexibilität und subjektive Zufriedenheit definiert werden. Auch die Untersuchungsergebnisse und Messwerte eines eigenen Labors lassen sich erfassen.

Lieferantenbewertungen erfüllen verschiedene Anforderungen im Unternehmen: Sie liefern eine Datengrundlage für die Qualitätsbewertung von Lieferanten, die für Verhandlungen wie z.B. Jahresgespräche genutzt werden können. Sie liefern zudem eine Datengrundlage für die Qualität der gelieferten Produkte und sind damit relevant, wenn ein Unternehmen nach einer bestimmten ISO-Norm o. Ä. zertifiziert ist.

Wir haben uns hierbei in die unterschiedlichen Rollen hineinversetzt, um für alle Mitarbeiter, die mit Bewertungen arbeiten müssen, eine zeitsparende und intuitive Bewertung zu ermöglichen. Das Investment der Zeit wird dann in Form von guten Auswertungsdaten belohnt:

Mitarbeiter in der strategischen Einkaufsplanung haben damit bessere Verhandlungs-Argumente gegenüber Lieferanten. Für den Bereich Einkauf/Disposition helfen die Bewertungen, den richtigen Lieferanten für die jeweils aktuellen Anforderungen auszuwählen. Mitarbeiter im Wareneingang benötigen eine schnelle und einfache Möglichkeit der Erfassung - auch bei Sammelbestellungen oder Teillieferungen. Die Administratoren eines Unternehmens wünschen sich hingegen umfassende, aber auch übersichtliche Möglichkeiten der Pflege von Kriterien, Kriterienlisten oder Ähnlichem. Im Ergebnis wollen wir durch das Aggregieren aller vorliegenden Daten schnell und leicht ablesbare Key Performance Indicators (KPI) bereitstellen, die die Lieferantenzufriedenheit repräsentieren. Die so ermittelten KPI werden in eEvolution bei den Lieferanteninformationen integriert. Zusätzlich können die Kennzahlen auch in Form von konfigurierbaren Kacheln im neuen eEvolution Einstiegsbildschirm oder auf einer CRM Kachel ausgegeben werden.





Konferenztag 1 -Donnerstag, 07.06.2018

ZEIT	DECK 2	DECK 1 (PLENUM)	DECK 3
09:30-10:15		Begrüßung: eEvolution Version 10 – Technologie, Funktionen und Module <i>Frank Wuttke</i>	
KAFFEEPAUSE - 15 MINUTEN			
10:30-11:15	eEvolution 10 - Neuerungen Service Management André Hörnlein, Stefan Roman, Fabian Schäfer	EU-DSGVO - Was bedeutet das für mein Unternehmen? Michael F. Ochsenfeld (OCHSENFELD+COLL Rechtsanwälte), Matthias Tostmann (COMPRA IT-Services GmbH)	eCommerce mit eEvolution - Die komplexe Welt des Online Handels Teil 1 Tobias Kunitz (COMPRA GmbH)
KAFFEEPAUSE - 30 MINUTEN			
11:45-12:30	Optimale Lagerlogistik mit eEvolution - Von Barcodes, Scannern und Prozessen - Teil 1 Stefan Krauß (beic Ident GmbH), Matthias Hübel	Das eEvolution CRM Modul - Den Vertrieb im Visier Jörg van Heyst, Leonie Stork	Aktuelle Neuerungen und Ausblicke zur eEvolution Finanzbuchhaltung Markus Schäfer (syska GmbH)
KURZE PAUSE - 5 MINUTEN			
12:35-13:15	Evolution Service App - Innovative Anwendungen mit Smartphones & Co. Georg Hobbiger (Xylem Water Solutions Austria GmbH), Thomas Riegler (YDMA), André Hörnlein, Konstantin Janzen	Wirtschaftsspionage und Computersi- cherheit - Risiken für Ihr Unternehmen in einer vernetzten Welt Jörg Peine-Paulsen (Niedersächsisches Ministeri- um des Inneren - Bereich Verfassungsschutz)	Ein "Standard" auf Abwegen - EDI Projekte planen und realisieren Tim Richter
MITTAGSPAUSE - 75 MINUTEN			
14:30-15:15	Kampf dem Mehrwertsteuer-Chaos - Umsetzung von EU-Regelungen zur Vor- und Umsatzsteuer in eEvolution Thomas Sporbeck (avalogix GmbH)	eEvolution 10 - Neuerungen in der Warenwirtschaft Jörg van Heyst, Alexander Kranz	eEvolution Business Intelligence - BI-Projekte in der Praxis Nils Westphal, Fabian Schäfer

KURZE PAUSE - 5 MINUTEN

15:20-16:00



Tipps & Tricks im Service Management Stefan Roman



Fördertöpfe für KMU aus Land & Bund Kai Weber (HI-REG mbH)



eEvolution 10 -Die Plantafel in der Produktion

KAFFEEPAUSE - 30 MINUTEN



Arbeiten mit eEvolution im Vertrieb Jörg van Heyst, Leonie Stork



Das eEvolution Reporting - Der richtige Weg zum optimalen Reporting Tim Richter, Nils Westphal, Fabian Schäfer



eEvolution als flexibles Werkzeug in der Kunststoffbranche

KG), Andreas Blüher (SOPRA EDV-Informationssysteme GmbH)

KURZE PAUSE - 5 MINUTEN



eEvolution 10 - Neuerungen in der Produktion inkl. IntelliVariants



Archivierung -Die eEvolution ELO Integration



Import, Export & Versand von Belegen in eEvolution

AB 19:30 UHR: NETWORKING & GET-TOGETHER

Kurs auf eEvolution 10 Kurs auf eEvolution 10 Gemeinsam in die digitale Zukunft e Evolution konferenz 2018 7. UND 8. JUNI

Konferenztag 2 – Freitag, 08.06.2018

DECK 2 **DECK 1 (PLENUM)** DECK 3 ZEIT 09:00-09:45 eEvolution 10 - Technische Neuerungen Ihre IT-Sicherheit im Blick - Von Pass-Belegarchivierung und automatischer Belegversand in eEvolution wörtern und Zugangskontrollen Clara Schulz-Theißen, Jari Theuner Matthias Tostmann (COMPRA IT-Services GmbH) KURZE PAUSE - 5 MINUTEN 09:50-10:30 Tipps & Tricks in der Produktion Tipps & Tricks in der Warenwirtschaft Optimale Lagerlogistik mit eEvolution -Von Barcodes, Scannern und Prozessen Jörg van Heyst Jan Freitag **KAFFEEPAUSE - 30 MINUTEN** eCommerce mit eEvolution - Die komeEvolution 10 - Neues Modul: Effiziente Ersatzteillogistik im £ plexe Welt des Online Handels Teil 2 Lieferantenbewertung Service-Außendienst Tobias Kunitz (COMPRA GmbH) Marcel Siebert, Leonie Stork Jochen Erfurt, Ludger Billen, André Hörnlein KURZE PAUSE - 5 MINUTEN Die digitale Zukunft mit eEvolution -Was können Sie erwarten? Wo wollen wir hin? Frank Wuttke ABSCHLIESSENDES MITTAGESSEN AB 12:30 UHR

Allgemeine Informationen

Planen Sie Ihre optimalen Konferenzaufenthalt nach den Vorträgen, die Sie interessieren und weiterbringen. Dazu haben wir die einzelnen Slots mit entsprechenden Icons zu den jeweiligen Themengebieten versehen. So können Sie sich schnellstmöglich einen Überblick verschaffen. Lesen Sie mehr dazu unter "Themengebiete der Konferenz –" auf Seite 9.



eEvolution 10Alle Infos rund um die Version 10



Best PracticeWie setze ich die Software optimal ein?



WissenswerftAlle aktuellen Trends
<u>und Informat</u>ionen

Alle Angaben sind ohne Gewähr. Die Veranstaltungen können jederzeit anders terminiert werden. Eine regelmäßig aktualisierte Agenda finden Sie unter www.eevolution.de/agenda-eevolutionkonferenz2018.



O.S.E. - Carl-Stefan Kerckhoff

Nordhorner Straße 49 49828 Neuenhaus

Wir bieten Ihnen mit dem ERP-System eEvolution® eine modular aufgebaute Warenwirtschafts-Software für den Deutschen Mittelstand. Ist Ihre Software in Ihrem Unternehmen noch "Fit für die Zukunft"? Erfüllt diese noch die erforderlichen Gegebenheiten des schnelllebigen Marktes? Suchen Sie ein ERP-System "Made in Germany"? Dann sind Sie hier, bei uns richtig!

Weitere Informationen unter www.o-s-e.de

COMPRA GmbH

Speicherstraße 9 31134 Hildesheim

Seit 1989 gelingt es der COMPRA kontinuierlich einen großen Kundenkreis mit unterschiedlichsten Unternehmensschwerpunkten auf- und auszubauen. Das Systemhaus für Handels-, Produktions- und Serviceunternehmen mit über 25-jähriger Tradition und Erfahrung. Das Kundenspektrum reicht von sehr kleinen bis zu großen mittelständischen Unternehmen aus Handel, Produktion, Service und Dienstleistungen.

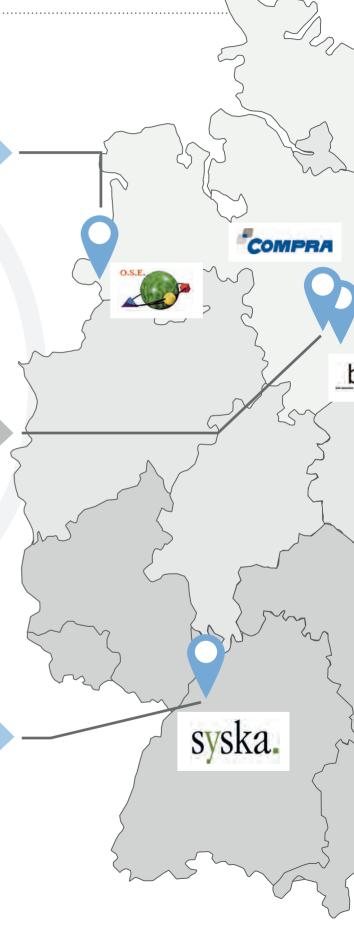
Weitere Informationen unter www.compra.de

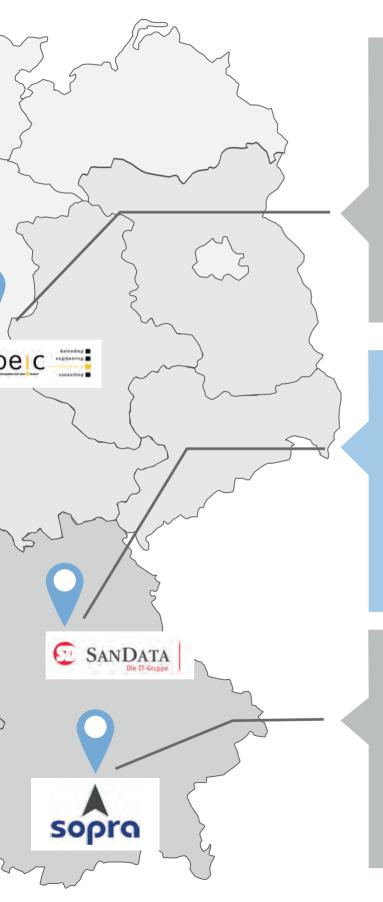
syska Gesellschaft für betriebliche Datenverarbeitung mbH

Am Sandfeld 15 76149 Karlsruhe

Die syska GmbH, mit Sitz in Karlsruhe, ist seit 25 Jahren auf die Entwicklung von Software für das betriebliche Rechnungswesen spezialisiert. Die Buchhaltungssoftware richtet sich an kleine und mittelständische Unternehmen. Die syska Lösungen berücksichtigen deutsches, österreichisches und Schweizer Recht.

Weitere Informationen unter www.syska.de





beic Ident GmbH

Hildesheimer Str. 19b 38271 Baddeckenstedt

Kompetenz durch langjährige Erfahrung im Markt, Qualität durch die Verwendung ausgereifter Produkte, verbunden mit dem Know-how unserer Mitarbeiter, bringen für Sie eine spürbare Entlastung. Ob Handel, Industrie, Logistik oder Verwaltung – mit unseren vier Unternehmensbereichen bieten wir Unternehmen und Institutionen jeder Größenordnung individuelle Identifikationslösungen.

Weitere Informationen unter www.beic-ident.de

SanData IT-Gruppe

Emmericher Str. 17 90411 Nürnberg

Seit der Gründung 1981 ist die SanData ein inhabergeführtes, und somit ein herstellerunabhängiges Dienstleistungsunternehmen für professionelle IT-Infrastruktur. Die IT-Gruppe bietet sämtliche IT-Services aus einer Hand – Beratung, Analyse, Planung, Umsetzung, Wartung, Schulung – und dazu die Hard- und Software marktführender Hersteller.

Weitere Informationen unter www.sandata.net

SOPRA EDV-Informations systeme GmbH

Mühlenstraße 1 85737 Ismaning

SOPRA steht seit über 20 Jahren für die Beratung, Planung und Implementation ausgereifter IT-Lösungen. Profitieren auch Sie von unserem Know-how mit unserer ERP Lösung für den Maschinen- und Anlagenbau, der Metallverarbeitung und für Handelsunternehmen.

Weitere Informationen unter www.sopra-gmbh.de



Herzlich willkommen in unserer neuen eEvolution Community!

Nutzen Sie die Möglichkeit mit dem eEvolution Entwicklerteam in Kontakt zu treten und sich aktiv an der Verbesserung der Software zu beteiligen. Dazu ist die Community in drei Bereiche gegliedert:

NEUIGKEITEN & ANKÜNDIGUNGEN

Offizielle Mitteilungen zur Entwicklung von eEvolution und zugehörigen Modulen

AKTIVE VERBESSERUNGS-VORSCHLÄGE

Eröffnen Sie selbst neue Themen, wünschen sich neue/veränderte Funktionen oder stellen Sie sie zur Diskussion

DISKUSSIONS-ARCHIV

Vollziehen Sie bereits diskutierte Vorschläge historisch nach oder recherchieren Sie, ob Ihr Wunsch-Feature bereits diskutiert wurde

