

Sales Manager (m/w/d) – Schwerpunkt New Business und Business Development ERP

Wir sind ein etablierter Softwarehersteller mit Start-up-Mentalität. Für den Vertrieb unserer ERP-Lösungen suchen wir eine:n neue:n Kolleg:in (m/w/d), die/der mit anpackt, neue Ideen einbringt und den Aufbau zusätzlicher Sales-Kanäle vorantreibt.

Deine Aufgaben:

- Neukundengewinnung steht im Vordergrund: Identifizieren, ansprechen und überzeugen
- Aufbau und Entwicklung von Sales-Kanälen für nachhaltiges Wachstum
- Unterstützung beim gesamten Sales-Cycle: von der Leadgenerierung über Angebotserstellung bis zum Vertragsabschluss
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung, um Trends und Potenziale frühzeitig zu erkennen
- Betreuung bestehender Kunden mit Blick auf Cross- und Upselling

Dein Profil:

- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb (Neukundenvertrieb), Business Development oder Kundenmanagement wird vorausgesetzt, vorzugsweise mit fundierter Erfahrung im Softwareumfeld.
- Begeisterung für Neukundenvertrieb und den Aufbau von Kundenbeziehungen
- Eigenantrieb, Selbstständigkeit und der Wille, Themen voranzutreiben
- Kommunikationsstark, zielorientiert und sicher im Auftreten
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse

Wir bieten:

- Attraktive Vergütung mit fixem und variablem Anteil
- Profitiere von Hansefit, Bike-Leasing, betrieblichen Massageangeboten und einem Zuschuss zu deinem Jobticket
- Ein starkes Miteinander mit Teamevents, flexiblen Arbeitszeiten und einem familienfreundlichen Umfeld
- Flexibel: Arbeiten im Büro oder remote
- Ein motiviertes Team, das Dich unterstützt und in dem Zusammenarbeit und Spaß an der Arbeit großgeschrieben werden
- Die Chance, in einem etablierten Umfeld mit Start-up-Mentalität in deiner Karriere im Vertrieb durchzustarten

Das zeichnet eEvolution als Arbeitgeber aus:

Bei eEvolution arbeiten talentierte Softwareentwickler, kreative Macher und kundenorientierte Service- und Vertriebsmitarbeiter Seite an Seite. Durch die Vielfalt an Kompetenzen, die wir hier an unserem Hauptstandort in Hildesheim unter einem Dach vereinen, geben wir gemeinsam Gas. Seit mehr als 30 Jahren digitalisieren wir gemeinsam den deutschen Mittelstand. Das Leistungsspektrum

Arbeitgeber

eEvolution GmbH & Co. KG

Dauer der Anstellung

unbefristet

Arbeitsort

Speicherstraße 9, 31134,
Hildesheim, Niedersachsen,
Deutschland

Veröffentlichungsdatum

24. März 2026

reicht von Warenwirtschaftssystemen (ERP), Enterprise Content Management (ECM) sowie Lösungen für den Kundendienst oder E-Commerce.

Wir freuen uns auf Dich. Erzähl uns mehr von Dir.

Du bist interessiert und bereit bei uns einzusteigen? Dann schick uns Deine aussagekräftige und ausführliche Vorstellung bitte als PDF inklusive Deiner Gehaltsvorstellung per E-Mail z. Hd. Janina Bader jobs@eevolution.de (max. 15 MB).

Bitte stelle uns Deine Bewerbungsunterlagen digital per E-Mail zur Verfügung. Das schont die Umwelt und erleichtert uns die Bearbeitung.