



Produktinformation
eEvolution Mobile Sales

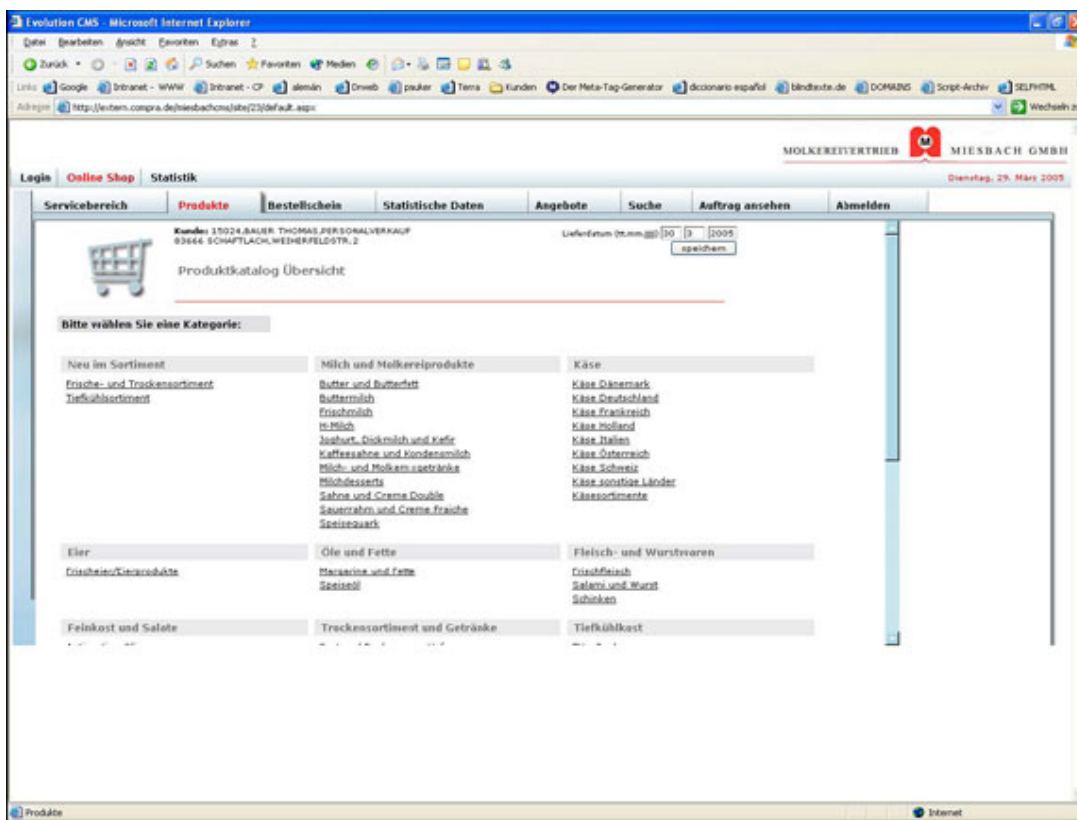
eEvolution Mobile Sales - Mobile Auftragserfassung

Die mobile Auftragserfassung ist die ideale Software für den modernen Außendienst.

Steigern Sie die Zufriedenheit Ihrer Kunden durch eine schnelle und einfache Auftragserfassung, die direkt im persönlichen Gespräch mit dem Kunden ausgeführt wird.

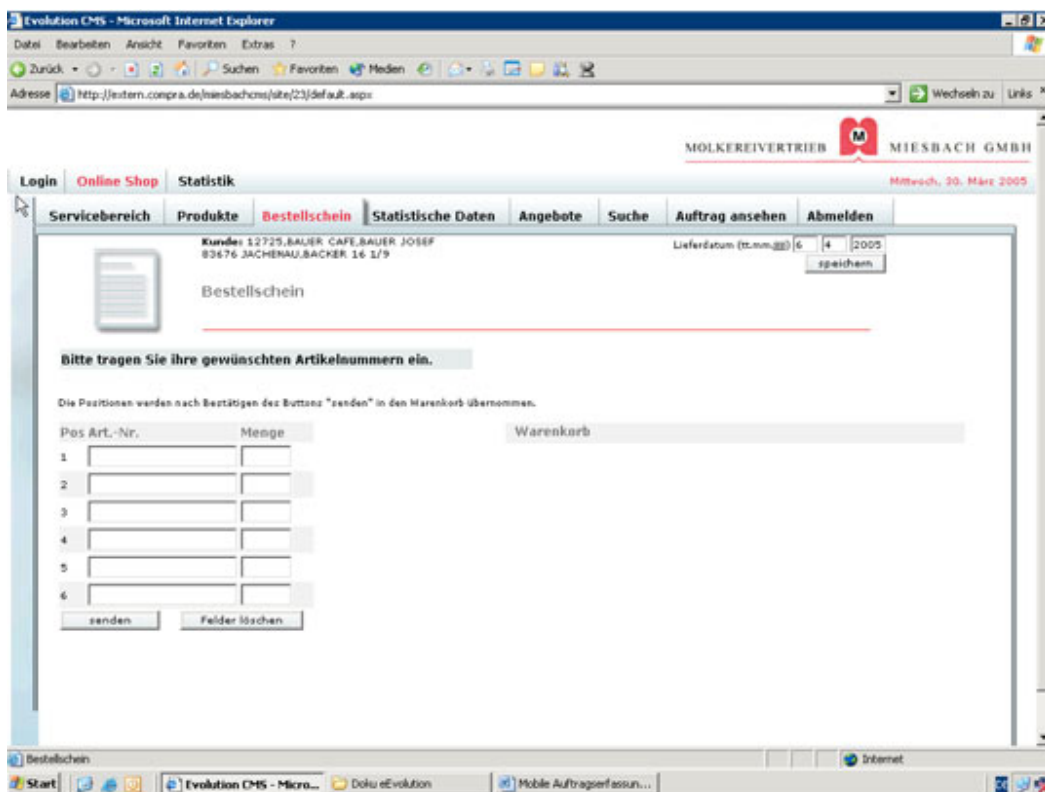
Einfache Bestellvorgänge, schnelles Reagieren auf individuelle Kundenwünsche, persönliche Beratung, Erfassung von Kundenaufträgen in Echtzeit und Datenübertragung beispielsweise per UMTS oder DSL gehören zu den vielen Vorteilen des Systems.

Dabei nutzen Sie alle Funktionen eines modernen Online-Shops, wie schnelles Auffinden von Artikeln, übersichtliche und ansprechende Produktdarstellungen - auf Ihren Wunsch im unternehmensspezifischen Corporate Design, Anzeige von Sonderangeboten, Abbildung kundenspezifischer Preise, historische Bestelldaten auf einen Blick, Zugriffsrechte Steuerung, Auswertungsmöglichkeiten und vieles mehr.



Produktübersicht in der mobilen Auftragserfassung

Die Verfahrensweise ist denkbar einfach. Ihr Außendienstmitarbeiter meldet sich mit seinen persönlichen Benutzerdaten entweder über das Internet im Webmodul Mobile Auftragserfassung an oder arbeitet zunächst erst einmal offline, also ohne Verbindung zum Stammsystem. Nach erfolgreicher Anmeldung kann jeder Vertreter seine Kundendaten einsehen. Jetzt können mittels einfacher Bestellvorgänge Artikel ausgewählt und Aufträge erfasst werden.



Bestellschein zur Erfassung von Auftragspositionen

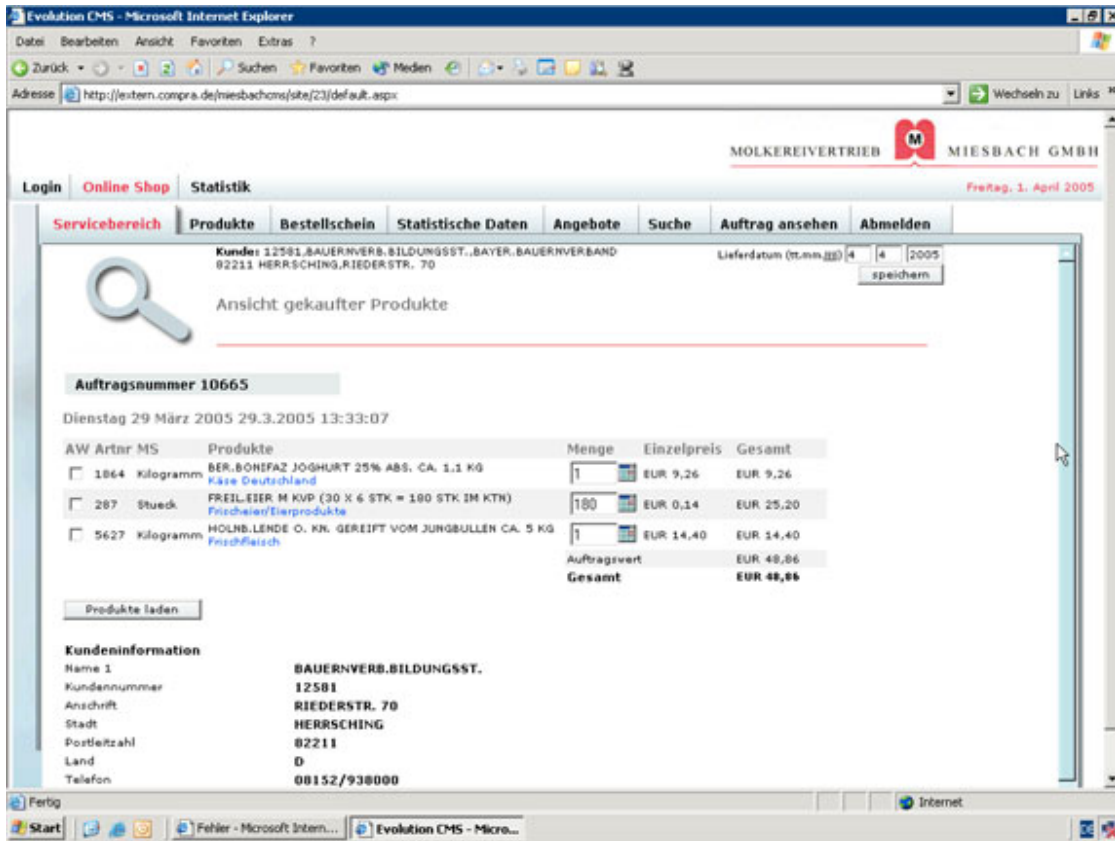
Nach der Erfassung der Bestellungen können die Daten gleich oder zu einem späteren Zeitpunkt an das Stammsystem übertragen werden.

Dieses Modul bietet ihrem Außendienstmitarbeiter viele verschiedene Möglichkeiten, individuellen Kundenwünschen gerecht zu werden.

Die Mobile Auftragserfassung bietet noch weitere Vorteile:

1. Informieren Sie Ihre Kunden über die aktuellen Angebote, mit nur einem „Klick“ kann Ihr Außendienstmitarbeiter die aktuellen Angebote aufrufen.
2. Selbstverständlich ist es Ihrem Außendienstmitarbeiter auch möglich Rabatte gleich bei der Bestellung mit zu übermitteln.

Auf Wunsch gestalten wir Ihre Mobile Auftragserfassung in Ihrem firmenspezifischen Design.



Ansicht gekaufter Produkte

Die Vorteile der Mobilen Auftragserfassung auf einen Blick:

1. Anlegen von Neukunden
2. Auflistung der vergangenen Bestellungen
3. Steigerung der Wiederverkaufsrate durch Aktivierung vorheriger Bestellungen zu neuen Aufträgen
4. Verbessertes Kundenservice
5. Bestellscheinfunktionalität
6. Anzeige historischer Kundendaten und deren einfache Auswertbarkeit
7. Immer aktuelle Preise und Produktdaten, informieren Sie Kunden direkt vor Ort über Sonderangebote



8. Auf Wunsch repräsentative Produktdarstellung in der firmenspezifischen CI
9. Nutzung aller Vorteile eines modernen Shopsystems
10. Benutzerrechte Steuerung
11. Einheitliches System für den gesamten Außendienst
12. Einfach zu lernen und intuitiv erfassbar, geringe Einführungs- und Schulungskosten
13. Konsistente Daten (Daten werden direkt beim Kunden eingegeben)
14. Nutzung moderner Internettechnologie

Lizenzierung:

Die Lizenzierung erfolgt als Basismodul und im Folgenden pro User